КЛУБ ДИРЕКТОРОВ

Учредитель: ИП Петренко И.Н. Издание зарегистрировано Управлением Роскомнадзора по ПК. Свидетельство ПИ № ТУ 25-00207 от 22.02.2011

Главный редактор: ...И. Петренко
Референт: .....В. Юрченко
Дизайн:.....И. Петренко
Корректор:.....С. Моор

Адрес редакции и издателя: Владивосток, Партизанский пр-т, 58, 413.

Изготовлено: ООО «ПСП», Владивосток, ул. Шилкинская 21-245.

Дата выхода 09.09.2011

Тираж - 4 000 экз. Цена свободная

Редакция не несет ответственности за содержание материалов заказчика и номера телефонов. На все рекламируемые товары и услуги, включенные в «Номенклатуру товаров и услуг, подлежащих обязательной сертификации в РФ», рекламодатель обязан иметь сертификат. Перепечатка материалов без разрешения редакции запрещена.

И. Петренко, редактор «КД»

НОВАЯ ЖИЗНЬ ЖУРНАЛА «ВОСТОЧНЫЙ БАЗАР»

Невозможно быть одновременно профессионалом во всех областях бизнеса. Но можно прочесть, что пишут твои коллеги из журнала, который де-факто вот уже 13 лет выстраивает настоящий Клуб Директоров. А с 1 марта 2011 г. мы стали Клубом Директоров и де-юре. Это название более точно отражает миссию журнала. Большинство статей за эти годы были написаны самими руководителями (или при непосредственном их участии).

Подписка. Для оформления подписки позвоните по т. 245-40-70 и сообщите нам свой почтовый адрес, по которому мы вышлем очередной номер с вложенным счетом (605 руб. за 11 номеров), либо оплатите счет на подписку на нашем сайте www.bazar2000.ru.

Рекламодателям. Последний день приема статей в номер: 1-е число календарного месяца.

Звоните: (423) 245-40-70, 245-91-41, 245-91-59.

Редакция: 245-40-70, 245-91-59, 245-91-41

bazar2000@mail.ru, www.bazar2000.ru

№09 (147) сентябрь 2011

СОДЕРЖАНИЕ

развитие региона

А.П. Брик, *президент «Клуба крупнейших налогоплательщиков и влиятельных граждан Приморья»*
ОАО «ДАЛЬПРИБОР» **2**

вести из таможни

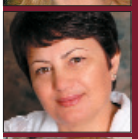
Пресс-служба ДВТУ
ПЕРВЫЙ НА ДВ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ТЕРМИНАЛ **3**

инновации

И. Петренко, *редактор «КД»*
ТЫ ЗАПИСАЛСЯ В НАРОДНОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ? **4-5**

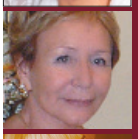
клуб директоров

Н. Шалковникова, *директор сети садовых магазинов «Зелёный Исток»*
ЭМ-ТЕХНОЛОГИИ.....**6-7**



кредиты

И.Н. Чайка, *директор «АКК ПК»*
СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ **8**



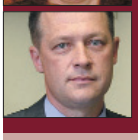
налоги • аудит • финансы

З.С. Швец, *генеральный директор ГК «ДВ Аудиторский Центр»*
НОВЫЕ ПЛАНЫ ФНС И МИНФИНА..**9**

Л.В. Пузанкова, *генеральный директор ООО «Аудит-Эксперт»*
ИГРАЕМ ПО ПРАВИЛАМ ФНС **9**

Н.С. Кутенкова, *налоговый адвокат*
НДФЛ С ВЫИГРЫШЕЙ **10**
БЕССПОРНОЕ ВЗЫСКАНИЕ **11**

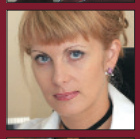
Е.Д. Каграманова, *зам. руководителя УФНС РФ по Приморскому краю*
ГОСУДАРСТВО ВОЗВРАЩАЕТ НАЛОГИ? **12-13**



Д.Н. Соловец, *управляющий ДВ филиалом Банка «Интеза»*
В НОВУЮ КВАРТИРУ - С БАНКОМ ИНТЕЗА! **13**

нотариат

В.П. Прищепа, *президент ПКНП*
ЗАЩИТА НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ НЕДЕЕСПОСОБНЫХ ГРАЖДАН.....**14**



бизнес и право

Ю.В.Толмачёва, *КА «ПРАВО»*
НОВЫЙ ПОРЯДОК УПЛАТЫ АКЦИЗА ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ АЛКОГОЛЯ ..**15**

финансы

С.А. Калашников, *ведущий консультант-аналитик МАБТ*
ВЫБОР ЦЕЛИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ **16**

информационные технологии

В.В. Решетников, *«Деловая сеть»*
ПРОДУКТЫ И СРЕДСТВА ДЛЯ ОБРАБОТКИ ИНФОРМАЦИИ **17**

консалтинг

Л.И. Ловушкина, *генеральный директор «IMCommunications»*
КАК ВНЕДРИТЬ СИСТЕМУ ЭФФЕКТИВНЫХ ПРОДАЖ? **18**

К.Э. Бараков, *«Управляющая компания г. Владивостока»*
ВНИМАНИЕ! ОПАСНОСТЬ! ШТРЕЙКБРЕХЕРЫ В ЖКХ **19**

твой дом

А. Нор, *руководитель проекта «Модельный экодом для Владивостока»*
НЕМНОГО О СПОНСОРСТВЕ **20**

медицина

К.Н. Голодных, *генеральный директор СК «Никодент»*
ПАПА И МАМА, ГДЕ МОИ ЗУБЫ?...**21**

Е.В. Еременко, *врач парадонтолог-хирург СК «Колот»*
БЕРЕГИ ПАРАДОНТ СМОЛОДУ!.....**22**

ОБРАЗОВАНИЕ • МЕДИЦИНА • СЕРВИС И УСЛУГИ • ИСТОРИЯ

образование

В.А. Гордашников, *директор колледжа, профессор РАЕ*
ЛИЦЕЙ - КОЛЛЕДЖ - УНИВЕРСИТЕТ ...**23**

авто

Приморская транспортная компания
ОТКРЫТИЕ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ **24**

твой дом

Салон мебели «Немецкий стиль»
КРАСОТА, КАЧЕСТВО И РОСКОШЬ НЕМЕЦКОЙ МЕБЕЛИ **25**

безопасность

В.А. Шевчук, *«Спецмонтажсервис»*
НА СТРАЖЕ ВАШЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ **26**

поздравляем

Владимиру Дубинкину 60!
СЛУЖУ ОТЕЧЕСТВУ!.....**27**

рассеяны, но не расторгнуты

Г.В. Симонова, *историк, действительный член РГО*
КАППЕЛЬ ВЕРНУЛСЯ В МОСКВУ! ...**28**

православная страничка

Н.Г. Мизь, *краевед*
ТРАДИЦИОННЫЙ ВЛАДИВОСТОК УТРАТИЛ СЕБЯ **29**

история сварки

Ю.К. Тюлькин, *директор Группы компаний «ДАЭЭЛ»*
ПЛАМЕНЕМ СЕРДЦА!.....**30-31**

ОБЩЕСТВЕННАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ
КЛУБ КРУПНЕЙШИХ НАЛОГОПЛАТЕЛЬЩИКОВ И ВЛИЯТЕЛЬНЫХ ГРАЖДАН ПРИМОРЬЯ
690065, Россия, г. Владивосток, ул. Крыгина, д. 3, каб. 212
Телефон/факс: (423) 230-29-57 E-mail: hotel@gavan.ru

В мае 2000 года руководители более 60 предприятий Приморского края, устойчиво работающих в условиях рыночной экономики и дающих более половины налоговых поступлений в бюджеты всех уровней, создали свой «Клуб крупнейших налогоплательщиков и влиятельных граждан Приморья».

Целью создания Клуба является оказание правовой поддержки членам Клуба и защита их экономических и других интересов в органах государственной власти и местного самоуправления.

В Клубе выступают с докладами и принимают участие в обсуждении различных вопросов руководителя края, видные специалисты и ученые, представители банковской сферы, руководители налоговых и правоохранительных органов.

На сегодняшний день членами Клуба являются руководители крупнейших предприятий транспорта и связи, лесной и горнодобывающей промышленности, торговли, строительства, рыбодобывающей отрасли, энергетики, финансовых и других структур Приморского края.

*Президент Клуба - **Андрей Петрович Брик,***
директор филиала ФГУП «Почта России»

ОАО «ДАЛЬПРИБОР» ОРГАНИЗОВАЛО ВЫПУСК СВЕТОДИОДНЫХ ЛАМП

Торжественное открытие инновационного производства светодиодных ламп состоялось в начале августа во Владивостоке в ОАО «Дальприбор» - одном из предприятий оборонно-промышленного комплекса Приморского края. В настоящий момент данное производство не имеет аналогов на Дальнем Востоке. Оно организовано в тесном взаимодействии с ОАО «Роснано», с ЗАО «Оптоган» и иностранными партнерами. Именно с помощью светодиодных ламп достигается существенная экономия электроэнергии при значительном (более 10 лет) сроке службы, полезном для глаз спектре света, отсутствии необходимости утилизации.

Генеральный директор завода **Роман Титков** в своем выступлении рассказал, что стало отправной точкой в организации нового инновационного производства. По его словам, два года назад завод решил заняться экономией электроэнергии. Для этого были приобретены и установлены прогрессивные светильники. Сразу увидели, что они дают значительную экономию электроэнергии.

- При этом, - рассказывал Роман Титков, - мы поняли, что в наших силах их самостоятельно произвести, ибо мы приборостроительная структура, и у нас строгие системы менеджмента и качества. Первые пять месяцев мы планируем выпускать по тысяче светильников в месяц, далее в программе развития заложен рост до 12 тысяч светильников. Завод готов выполнить весь спектр работ - от проекта и производства с гарантийными обязательствами до монтажа.

Принявший участие в торжественном открытии производства председатель Законодательного собрания Приморья, доктор технических наук, профессор **Виктор Горчаков** назвал производство важным шагом в создании в крае современной востребованной товарной продукции. По его мнению, оборонные предприятия города и края сохранили высокопрофессиональных специалистов, способных создавать продукцию и услуги нового качества.

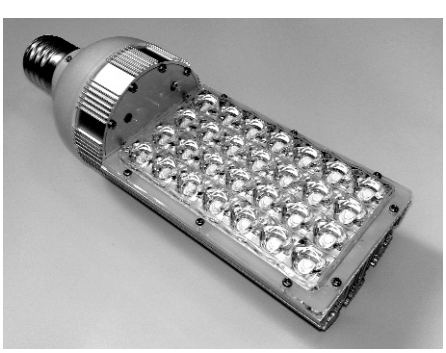
- Этим производством решается задача создания экономичной, безопасной для потребителя продукции, - сказал Виктор Горчаков. - Есть здесь и несомненная перспектива. Я имею в виду создание нанотехнологий на территории края. Об этом говорил Анатолий Чубайс во время посещения Владивостока на встречах с руководством Дальневосточного отделения академии наук и Федерального университета. Какие разработки ученых и вузовской науки будут востребованы в первую очередь, прогнозировать трудно. Но Приморье от обсуждения идей и возможностей переходит к производству продукции, как нам представляется, необходимой производственникам и простым потребителям.

В том, что у светотехнической отрасли есть будущее, Виктор Горчаков не сомневается.

- К энергосбережению и энергоэффективности призывает Президент России Дмитрий Медведев, - отметил он. - Несомненно, что светодиоды в ближайшие десятилетия вытеснят с рынка и тепловые, и разрядные источники света. К их плюсам можно отнести работу при температурах от -60 до +60 градусов Цельсия, высокую экономичность за счет малого тока потребления, малые габариты, полную экологическую безопасность из-за отсутствия стекла и ртути. Другой момент - потребителю нужно к ним привыкать, ведь это другой характер света и ценовая политика. Но к хорошему привыкают быстро.

Объем инвестиций в проект составит 600 миллионов рублей, объемы производства - до 60 тысяч светильников в год при использовании в производстве более 500 тысяч светодиодов. На первом этапе (2011-2012 гг.) проект предусматривает только сборку светильников и создание 58 рабочих мест. Второй этап (2012-2013 гг.) - монтаж светодиодных модулей, что потребует уже 540 рабочих мест. В настоящий момент специалисты предприятия прошли обучение в разных городах России, в Китае, готовится их стажировка в Южной Корее.

По материалам журнала
«Дальневосточный ЭнергоПотребитель»



ДАЛЬНЕВОСТОЧНОЕ ТАМОЖЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ
Пресс-служба. Телефон: (423) 230-88-17, факс: 230-88-18 www.dvtu.customs.ru
ПРАВОВАЯ СЛУЖБА ДАЛЬНЕВОСТОЧНОГО ТАМОЖЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ КОНСУЛЬТИРУЕТ

ПЕРВЫЙ В ДВ РЕГИОНЕ ТАМОЖЕННО-ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ТЕРМИНАЛ ЗАРАБОТАЕТ УЖЕ В СЕНТЯБРЕ

Дальневосточное таможенное управление продолжает поэтапную реализацию Концепции таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации, рассчитанную до 2020 года.

Концепция разработана Федеральной таможенной службой с целью защиты экономических интересов России и ее товаропроизводителей, оптимизации процессов таможенного оформления и совершенствования таможенного администрирования.

Кроме того, реализация Концепции будет способствовать развитию приграничных регионов страны (в том числе созданию новых рабочих мест, развитию сферы услуг и транспортного сообщения), а также снижению транспортной нагрузки на крупные российские города. При этом Концепция не предполагает запрет таможенного оформления товаров во внутренних таможенных органах, а предусматривает перераспределение таможенных операций между регионами в пользу приграничных субъектов Российской Федерации.

С целью реализации Концепции Дальневосточным таможенным управлением проведена работа по изучению условий для создания таможенно-логистических терминалов (ТЛТ) для оформления товаров, перемещаемых автомобильным транспортом. Данная работа проводилась ДВТУ во взаимодействии с администрациями субъектов Российской Федерации, местными администрациями и представителями деловых кругов.

В результате были определены таможенные органы, в регионе деятельности которых должны быть созданы ТЛТ в первоочередном порядке. Это Уссурийская таможня (МАПП «Пограничный», пос. Пограничный Пограничного района Приморского края) и Благовещенская таможня (смешанный пункт пропуска «Благовещенск», г. Благовещенск Амурской области).

В течение года ДВТУ совместно с Благовещенской и Уссурийской таможнями, а также с заинтересованными представителями деловых кругов проводили мероприятия по завершению работ по созданию соответствующих таможенно-логистических терминалов. Благовещенский таможенный пост Благовещенской таможни размещен на площадях СВХ ЗАО «Торговый порт Благовещенск», выступающего ядром ТЛТ «Благовещенский». В настоящее время работы по приведению СВХ ЗАО «Торговый порт Благовещенск» до уровня ТЛТ завершены. И уже в сентябре этого года планируется открытие Благовещенского таможенно-логистического терминала.

Также предполагается полное перемещение таможенного поста МАПП Пограничный Уссурийской таможни на ТЛТ «Пограничный», инициатором создания которого является ЗАО «РОСТЭК-Приморье».

В дальнейшем планируется создание ТЛТ в Хасанской таможне (МАПП «Краскино», пос. Краскино Хасанского района Приморского края), 2 ТЛТ в Уссурийской таможне (ДАПП «Марково», г. Лесозаводск Приморского края и ДАПП «Полтавка», Октябрьский район Приморского края). Кроме того, в перспективе запланировано создание ТЛТ в регионе деятельности Биробиджанской таможни (смешанный пункт пропуска «Нижнеленинское», с. Нижнеленинское Еврейской автономной области) и Хабаровской таможни (планируемый к строительству пункт пропуска «Хабаровск - Фуюань», на о. Большой Уссурийский Хабаровского края). Также должен появиться еще один ТЛТ в регионе деятельности Благовещенской таможни (планируемый к строительству автомобильный пункт пропуска «Каникурган - Чанфатунь», с. Каникурган Амурской области).

Отделение по связям с общественностью ДВТУ

УЧИТЬСЯ, ЧТОБЫ ЛУЧШЕ РАБОТАТЬ

Таможенная политика России ориентирована на поддержание отечественной экономики, содействие внешнеэкономической деятельности, защиту безопасности государства.

Налаженная в таможенных органах система подготовки, переподготовки и повышения квалификации позволяет должностным лицам таможенных органов справляться с поставленными задачами.

Российская таможенная академия (РТА) является специализированным учебным заведением таможенного профиля. Владивостокский филиал академии основан в 1994 году на базе Дальневосточного филиала Института повышения квалификации ГТК России. Обучение в вузе ведется на 4 факультетах: таможенного дела, юридическом, экономическом, факультете повышения квалификации. Учебная деятельность осуществляется в тесном взаимодействии со специалистами Дальневосточного таможенного управления, Владивостокской и Дальневосточной оперативной таможен. Свыше 50 практиков таможенного дела ежегодно привлекаются к учебному процессу в качестве преподавателей, руководителей выпускных квалификационных работ, участвуют в работе государственных аттестационных комиссий.

За годы своего существования Владивостокским филиалом таможенной академии выпущено почти 2 тысячи специалистов. Зона распределения выпускников ВФ РТА - Дальний Восток и Сибирь. Наибольшее количество выпускников Российской таможенной академии и ее Владивостокского филиала проходят службу в крупнейших приморских таможнях: Владивостокской, Находкинской, Уссурийской, а также в Дальневосточной оперативной таможне и аппарате ДВТУ.

Выпускниками академии (очно-заочной и заочной форм обучения) являются 7 начальников таможен, 15 заместителей таможен, 11 начальников таможенных постов

В 2011 году таможенные органы Дальневосточного региона в очередной раз пополнились молодыми кадрами - 82 выпускника ВФ РТА пришли на службу в таможенные коллективы.

В таможнях сложился особый ритуал встречи выпускников, за молодыми специалистами закрепляются опытные наставники, разрабатываются планы вступления в должность. Большой положительный опыт работы с выпускниками накоплен в Находкинской, Хабаровской и Владивостокской таможнях.

Подавляющее большинство выпускников Владивостокского филиала РТА демонстрируют высокий уровень компетентности в вопросах теории таможенного дела, основ таможенного законодательства, владении информационными технологиями. Это позволяет им быстро адаптироваться в новой среде и активно включиться в рабочий процесс.

Отделение по связям с общественностью ДВТУ

РЕДАКЦИЯ ЖУРНАЛА «КЛУБ ДИРЕКТОРОВ»

Телефон: (423) 271-14-90, (423) 45-40-70, факс: (423) 245-91-41

E-mail: bazar2000@mail.ru Сайт: www.bazar2000.ru/index.php?article=3719

Игорь Н. Петренко, *главный редактор бизнес-журнала «Клуб Директоров»*

Тему продовольственного кризиса мы не раз поднимали на страницах нашего издания: **«Мы - то, что мы едим»** (№145, июль 2011), **«Есть ли свет в конце тоннеля»** (№131, апрель 2010), **«Технология увеличения плодородия почв»** (№117, декабрь 2008), **«О продовольственной безопасности России»** (№№109-110, апрель-май 2008), **«Голод? В наше время?»** (№108, март 2008),

Результатом публикаций стали десятки обращений в редакцию читателей (и не только проживающих в Приморье). Причем в последнее время многие не сдерживают своих эмоций: **«Что вы все время рассказываете нам о прелестях Азотобактерина? Где его можно приобрести? А если у вас нет денег на внедрение, то какова цена вопроса?»**

И на фоне всех этих высказываний никакой реакции местных властей. Хотя обеспечение продовольственной безопасности Приморского края целиком и полностью - в их компетенции.

Напомним, что лабораторная технология получения самого продукта на площадях, не превышающих 40 квадратных метров, уже с успехом апробирована. Дело за малым - получить разрешительные документы на готовый препарат и приступить к строительству минизавода. **Цена вопроса - около 10 млн. рублей.** При надлежащем финансировании первая продукция будет готова уже к следующей посевной.

Редакция журнала обращается ко всем директорам, неравнодушным к своему здоровью и здоровью своих близких, с призывом: **Создадим народное предприятие по производству экологически чистой с/х продукции на основе современных инновационных решений. По вопросам формы собственности и вкладов каждого участника просим обращаться по эл. почте: bazar2000@mail.ru.**

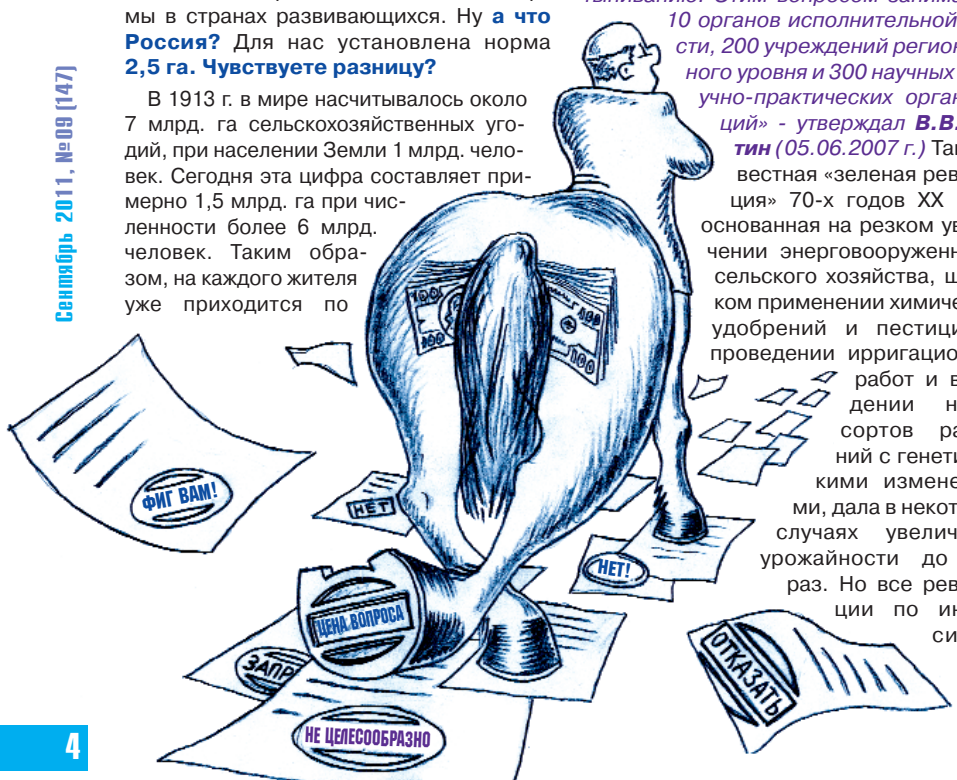
«...КТО ТАМ ШАГАЕТ ВЛЕВО?»

Если в XX веке целью мировых войн был в основном передел рынков и сфер влияния, то войны XXI века будут вестись за ресурсы, в том числе и земельные.

Экспертами Всемирного фонда дикой природы установлено: для того **чтобы прокормить одного американца, требуется 12,2 га земли,** в то время как **для Европы** эта цифра составляет **6,2 га,** а для Бурунди - 0,5 га, т.е. нормы потребления в богатых, развитых странах значительно превышают подобные нормы в странах развивающихся. Ну **а что Россия?** Для нас установлена норма **2,5 га. Чувствуете разницу?**

В 1913 г. в мире насчитывалось около 7 млрд. га сельскохозяйственных угодий, при населении Земли 1 млрд. человек. Сегодня эта цифра составляет примерно 1,5 млрд. га при численности более 6 млрд. человек. Таким образом, на каждого жителя уже приходится по 0,27 га, т.е. почти в 2 раза меньше, чем требуется по нормам развивающихся стран. За последние 60 лет больше трети пахотных земель потеряны вследствие урбанизации, строительства дорог, эрозии, засоления и заболачивания почвы - это территории, равные Китаю, Индии и Франции вместе взятым.

«В России около 50 млн. пахотных земель подвержены эрозии, засухе и опустыниванию. Этим вопросом занимается 10 органов исполнительной власти, 200 учреждений регионального уровня и 300 научных и научно-практических организаций» - утверждал ***В.В. Путин*** *(05.06.2007 г.)* Так, известная «зеленая революция» 70-х годов XX века, основанная на резком увеличении энерговооруженности сельского хозяйства, широком применении химических удобрений и пестицидов, проведении ирригационных работ и выведении новых сортов растений с генетическими изменениями, дала в некоторых случаях увеличение урожайности до 100 раз. Но все революции по интенсивному производству продовольствия заканчиваются одинаково: игнорирование воздействия новых химических и генетических агротехнологий на экосистему уже через 30-40 лет обернулось усиленной эрозией почвы, загрязнением поверхностных и грунтовых вод, нарушением устойчивости экосистемы, серьезными заболеваниями населения, элементарным голодом, что в конечном итоге начало приводить к социальным конфликтам.



Что дальше? Проведенные нами исследования по восстановлению плодородия почвы и выращивание на ранее отравленных землях в соседнем Китае экологически чистой продукции позволяют утверждать, что выход из этой ситуации возможен.

ДЛЯ СПРАВКИ: для поддержания плодородия почвы **требуется ежегодно вносить на один га пашни** в зависимости от ее состояния **органических удобрений 5-15 тонн,** или **химических удобрений (нитрофос карбамид и т.д.) - 0,5 тонн,** или **микробиологических удобрений - 0,001 тонн,** что в денежном выражении составляет 5-15 тыс. рублей, 3-4 тыс. рублей и 100-300 руб. соответственно. При этом экологические последствия от применения органических и микробиологических удобрений - минимальны. Конечно, такого количества органических удобрений накопить в промышленных масштабах нереально. Поголовье крупного рогатого скота и свиней в

ТЕХНОЛОГИИ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПЛОДОРОДИЯ ПОЧВ

Телефон: (423) 271-14-90, (423) 45-40-70, факс: (423) 245-91-41
E-mail: bazar2000@mail.ru Сайт: www.bazar2000.ru/index.php?article=3719

Приморье неуклонно снижается. Кроме того, широкое применение органики может привести к заражению почвы гельминтами и патогенной микрофлорой, что опять чревато опасными последствиями. Недавние события в Европе с острыми пищевыми отравлениями со смертельными исходами - тому подтверждение.

АЗОТОБАКТЕРИН (АЗ). Во многих индустриально развитых странах с заботящимся о своем населении правительством в последние годы большое внимание уделяется применению в сельском хозяйстве последних достижений в микробиологической науке. Мировыми лидерами в производстве бактериальных удобрений является **Австралия -10 млн. гектарных доз, Канада - 6 млн., страны ЕЭС - 3 млн.** Причем в последних каждый четвертый гектар обрабатывается микробиологическими препаратами.

Применение АЗ помогает растениям усваивать азот непосредственно из воздуха, стимулирует рост растений, восстанавливает почвенную микрофлору, оздоравливает почву для дальнейшего использования, обладает антибиотической активностью и поэтому увеличивает устойчивость растений к болезням. Как правило, влияние АЗ эквивалентно действию 60-80 кг минерального азота, что приводит к повышению урожайности до 50%. Казалось бы, что еще нужно? Бактерия хорошо изучена (открыта более 100 лет назад). Строй завод по производству и кушай экологически чистую продукцию... НО! Не все так просто. Относительная дороговизна производства, избирательность действия АЗ в зависимости от категории почв не позволяет широко и эффективно применять его в сельском хозяйстве. Кроме того, средняя стоимость завода по производству АЗ составляет около 12 млн. евро, он занимает большую площадь при огромном энергопотреблении, что в конечном итоге отражается на себестоимости АЗ, причем само производство является циклличным, а этот фактор заметно влияет на стерильность готового продукта.

ИНФОРМАЦИЯ К РАЗМЫШЛЕНИЮ.

Специалисты из Владивостока нашли инженерное решение, которое позволило производить несколько десятков тысяч гектарных доз биопрепарата в сутки на 30-40 (!) квадратных метрах площади при минимальных энергозатратах. Кроме того, сам процесс производства является непрерывным, что гарантирует практически 100% стерильность готового продукта. Фактически **речь идет о технологии восстановления плодородия почв без применения химических удобрений.** Бизнесмены из Китая и Кореи уже давно пытаются заполучить ее.

Не дадим же уйти за границу уникальной технологии. Присоединяйтесь к нам! Вы еще можете стать акционерами Народного предприятия.

Все справки по телефонам:
271-14-90, 245-40-70
или по эл. почте: bazar2000@mail.ru

ЦЕНЫ НА ПРОДОВОЛЬСТВИЕ ШТУРМУЮТ НОВЫЕ ГОРИЗОНТЫ

Цены на продовольствие в мире выросли на 33% по сравнению с июлем 2010 года и приблизились к пиковому уровню 2008 года, утверждается в очередном отчете Всемирного банка. Нормальное питание становится недоступным для значительной части населения Земли.

«Мировые цены на продовольствие повысились на 33% и сохраняются на уровне существенно выше, чем был зафиксирован в июле 2010 года. Они приближаются к пиковому уровню 2008 года. Мировые запасы продовольствия остаются на тревожно низком уровне», - говорится в документе на сайте банка.

Согласно данным доклада, за прошедший год средние цены на кукурузу выросли на 84%, на сахар - на 62%, пшеницу - на 55%, соевое масло - на 47%. При этом цены на сырую нефть выросли на 45%.

Даже в тех регионах, где голод не наблюдается, многие слои населения страдают от роста цен на продовольствие, отмечают эксперты банка.

«В конечном счете правительства стран должны самостоятельно уравновесить все социальные, политические факторы, чтобы выработать политику, которая поможет защитить самые уязвимые слои населения в долгосрочной перспективе», - говорится в докладе.

ГОЛОД? В НАШЕ ВРЕМЯ?

Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций FAO регулярно проводит мониторинг мировых цен на продовольствие. Согласно этим исследованиям, если **Индекс продовольственных цен** не превышает 200 пунктов, то общество стабильно. Если величина достигает 210 пунктов - велика вероятность социальных волнений и голодных бунтов (особенно в странах, где велик разрыв между бедными и богатыми). **В России в июле этот показатель достиг 234 пунктов.**

Но не думайте, что плохо только нам. В 2010 году 43 млн. американцев обратились за продуктовыми субсидиями.

Индекс продовольственных цен (Monthly Real Food Price Indices) в период с 2000 по июнь 2011

Период		индекс цен на продовольствие*	мясо	молочные	зерновые	масла и жиры	сахар
2000		**90**	96	95	85	68	116
2001		**93**	96	107	86	68	123
2002		**90**	90	82	95	87	98
2003		**98**	97	95	98	101	101
2004		**112**	114	123	107	112	102
2005		**117**	120	135	103	104	140
2006		**127**	119	128	121	112	210
2007		**159**	125	212	167	169	143
2008		**200**	153	220	238	225	182
2009		**157**	133	142	174	150	257
2010		**185**	152	200	183	193	302
2010	июнь	**168**	152	203	151	168	225
2010	июль	**172**	151	198	163	174	247
2010	август	**183**	156	193	185	192	263
2010	сентябрь	**194**	153	198	208	198	318
2010	октябрь	**205**	158	203	220	220	349
2010	ноябрь	**213**	161	208	223	243	373
2010	декабрь	**223**	166	208	238	263	398
2011	январь	**231**	167	221	245	278	420
2011	февраль	**238**	171	230	259	279	418
2011	март	**232**	175	234	251	260	372
2011	апрель	**235**	180	229	265	259	346
2011	май	**231**	180	231	261	259	312
2011	июнь	**234**	180	232	259	257	358

* **Индекс цен на продовольствие** состоит из средней величины индексов цен на шесть упомянутых выше товарных групп, взвешенных по средней доле экспорта в торговле каждой группой товаров в 2002-2004 годах: в общий индекс включаются опубликованные цены на 55 товаров, рассматриваемых Специалистами ФАО по товарам в качестве представительных международных цен на продовольственные товары.

1. Бордюг А.А.
2. Бараков К.Э.
3. Валентович Т.Ю.
4. Дикун В.И.
5. Ермолаев О.Ю.
6. Ерошенко С.С.
7. Колдин А.М.
8. Кондратенко С.П.
9. Максимов М.Г.
10. Малюгин С.П.
11. Мягких А.И.
12. Нор А.В.
13. Петренко И.Н.
14. Соловец Д.Н.
15. Храмов Е.Г.
16. Цымбаленко А.Б.
17. Шалковникова Н.А.
18. Швец З.С.

Шалковникова Надежда, *директор сети садовых магазинов «Зелёный Исток»*

ЭМ-ТЕХНОЛОГИИ НА СТРАЖЕ НАШЕГО ЗДОРОВЬЯ

Сегодня мы представляем читателям нового участника нашего Клуба. Знакомьтесь: Шалковникова Надежда, директор сети садовых магазинов «Зелёный Исток». Тема экологически чистых продуктов питания, которую предлагает автор, актуальна абсолютно для всех нас, и мы продолжаем ее обсуждать на страницах нашего журнала.

Темой моих размышлений и изучения является: что нужно делать, чтобы люди были здоровы и счастливы. Уже много лет под разными углами и из разной литературы - научной, религиозной, исторической, диетической - попадаются очень интересные сведения.

И, как вывод, главная причина - в питании. **«Человек есть то, что он ест».** Вам знакома эта фраза?

Существует такой народ - хунзы, живущий в Гималаях. Несмотря на очень жёсткие условия существования, учёными сделан однозначный вывод - это самая здоровая и счастливая нация на земле.

Первым врачом, который обследовал хунзов, был Роберт Мак-Карисон, интересовавшийся прежде всего болезнями. Он был удивлен, что не встретил среди этого народа ни инфекционных заболеваний, ни ревматических, ни порченых зубов, ни душевных заболеваний. Не обнаружил он и старческих болезней, которые в нашем мире уже считаются «нормой».

Во время своей второй экспедиции к хунзам он жил вместе с ними в их домах и изучал их образ жизни. Отмечая их отменное здоровье, он особенно подробно остановился на следующих трёх аспектах:

1. Высокая трудоспособность в широком смысле слова: и во время работы, и во время плясок, и во время игр. Для хунза пройти 100-200 километров - все равно, что для нас совершить короткую прогулку возле дома. Они легко взбираются на крутые горы, чтобы передать кому-то письмо и возвращаются домой свежие и весёлые.

2. Жизнерадостность. Хунзы постоянно смеются, они всегда в хорошем расположении духа. Даже когда голодны и страдают от холода.

3. Исключительная стойкость. «У хунзов нервы крепкие, как канаты, и тонкие и нежные, как струна», - говорит о них Мак-Карисон. Они никогда не сердятся и не жалуются, не нервничают и не выказывают нетерпения, не ссорятся между собой и с полным душевным спокойствием переносят физическую боль, неприятности, шум и т.п.

Исследователь разделил тысячи подопытных крыс на три группы, в соответствии с тремя группами населения - «Уайтчипель» (район Лондона), «хунза» и «индусы». Все они содержались в одинаковых условиях, но получали разную пищу, в соответствии с национальными традициями каждой страны. Группа «Уайтчипель» получала пищу, которую употребляют жители Лондона: белый хлеб и разные изделия из белой муки, варенье, мясо, соли, консервы, яйца, сладости, варёные овощи и т.п. Крысы «хунза» получали ту же пищу, что и люди этого племени, как и крысы «индусы» Он исследовал состояние здоровья целого поколения крыс, получивших три разные диеты, и выяснилась интересная закономерность.

Группа «Уайтчипель» переболела всеми болезнями, которые поражают жителей Лондона. Начиная с детских заболеваний и кончая хроническими и старческими недугами. Группа «Уайтчипель» оказалась довольно нервозной и воинственной, крысы кусали друг друга и даже загрызали до смерти. Крысы «индусы» по состоянию своего здоровья и по общему поведению оказались подобными народу, который олицетворяли в этих экспериментах. А крысы «хунза» оставались здоровыми и жизнерадостными и проводили время в играх и спокойном отдыхе.

Какой же урок мы можем извлечь для себя из этих наблюдений?

Прежде всего, мы убеждаемся, что пища, а не какая-то таинственная сила является причиной удивительного здоровья этого маленького народа - хунзов. Ни климат, ни религия, ни обычаи, ни раса не оказывают заметного влияния на их здоровье - только пища.

Чем же питаются хунзы? И как они живут? Это довольно примитивный и очень бедный народ. Живут они в гористой местности, почти полностью лишённой плодородной почвы. Лесов там нет, и каждый клочок земли находится под плодовыми деревьями. Лугов тоже нет, поэтому каждая пядь земли отводится под овощи и картошку. Дождей там очень мало, поэтому вода - на вес золота.

Коровы там чуть побольше сенбернаров, тощие козы и овцы пасутся на горных склонах, покрытых камнями. В таких условиях животные дают очень мало молока и ещё меньше жира. Мясо этих животных жилистое и совершенно обезжиренное.

Причина завидного здоровья и счастья у хунзов, согласно мнению ученых, посетивших этот народ и изучавших его жизнь и быт, кроется в характере питания. Это питание является полноценным, натуральным и без вредных примесей. Они питаются скудно, но, можно сказать, пра-

вильно. В их пище мало калорий, но она полностью соответствует физиологическим требованиям человеческого организма.

А теперь вспомним, чем и как питаемся мы. Особенно те, кто не имеет своих дачных участков. Много мяса, белый хлеб, много сладкого, много сахара. Похоже на питание крыс из группы «Уайтчипель»?

Овощи - в лучшем случае с рынка. Хорошо, если это летний сезон и если хорошенько поискать, то можно найти овощи из личных подсобных хозяйств. Но в основном это привезено из Китая, или выращено здесь, но опять же китайцами. Разнообразием ассортимент тоже не отличается.

Думаю, что вы осознаёте, что овощи, напичканные в лучшем случае нитратами, - не просто бесполезны для нашего здоровья, а главным образом опасны. Пагубная система химического земледелия пока занимает главные позиции в массовом производстве. Живое земледелие пока очень дорого, и очень немногие фермеры в мире могут себе его позволить. Это вопрос принципа. Если фермер переходит на органическое земледелие, его продукция дорожает в разы. Даже в Нью-Йорке всего два магазина на весь мегаполис, где продают только экологически чистые и полностью натуральные продукты.

И не ужасает ли вас статистика, что в цивилизованных странах способность родить ребёнка (да ещё и здорового) считается большой удачей? Эта же проблема прокралась и в нашу страну. И думаю, что связано это напрямую с тем, что мы сегодня едим. Сравните, как изменилось наше питание с приходом рыночной экономики. Прилавки заполонили искусственные продукты с кучей консервантов, стабилизаторов, красителей и прочей гадости. Я не против рынка. Я за разборчивость в еде!

И вот в свете всего сказанного, я хочу добавить, что лучшие перспективы создания и сохранения своего здоровья - у тех, кто «построит дом, посадит дерево и вырастит сына». Как в нашей древней мудрости.

То есть у людей, живущих на земле или хотя бы имеющих свой участок в виде дачи. Там есть возможность вырастить овощи и фрукты без добавления химических удобрений, которыми пресыщены овощи китайцев. Посадить как можно больше видов трав, которые будут на столе с самой ранней весны и до поздней осени. Можно посеять огромное разнообразие овощей, которых вообще не найдёшь на наших рынках. Посадить собственный сад и есть самые полезные и вкусные в мире яблоки, выращенные собственными руками и любовью ко всем этим растениям.

Это принципиально новый подход к Земле. На самом деле, очень древний. Наши предки, живущие на территории России и большей части Евразии, жили по всем законам природы, сохраняя своё здоровье долгие годы жизни.

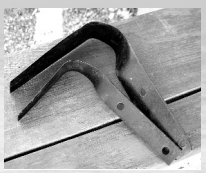
Таким образом, важными факторами нашего здоровья являются почва и вода. Их чистота и полезность. Чистота воды - это отдельная очень важная тема, а вот о чистоте и плодородии почвы я хотела поговорить сейчас.

Как отойти от химических удобрений, гербицидов, пестицидов, так внедрившихся в современное сельское хозяйство?

Плодородие почвы определяется не столько количеством дождевых червей в ней, а главным образом количеством полезных бактерий на 1 кв. метр. Использование химических удобрений полностью уничтожает этот драгоценный состав. А вот органическое земледелие с использованием правильных инструментов, не нарушающих структуру почвы, направлено на возвращение в землю органики и восстановление (увеличение) плодородия.

Одним из способов возвращения плодородия и оздоровления почвы является использование ЭМ-технологий (Эффективные Микроорганизмы). Растения, выращенные с использованием ЭМ-технологий, отличаются повышенной силой, высокими вкусовыми качествами плодов, скоростью развития, повышенной лёжкостью при хранении.

А один знаменитый российский дачник-изобретатель подарил нашим садоводам уникальный дачный инструмент, заменяющий лопату, грабли, тяпку. Инструмент получил название от фамилии создателя: **плоскорез Фокина.** Огромное количество дачников оценило это изобретение, сохраняющее структуру почвы и здоровье дачника.



В симбиозе - работа плоскорезами Фокина с использованием ЭМ-технологий даёт отличные результаты по сохранению и улучшению структуры и состава плодородного слоя почвы.

Суть в том, что в почве обитают полезные бактерии, которые можно разделить на аэробные (которым нужен кислород и свет) и неаэробные (которым не нужен свет и кислород). Первые обитают в верхних слоях почвы, вторые - в нижних. При переворачивании слоёв почвы во время перекопки лопатой погибают и первые, и вторые. Представляете, сколько земель испорчено старыми методами обработки?! Плоскорез же лишь разрыхляет 5 см верхнего слоя, не нарушая систему капилляров в почве и не травмируя драгоценные бактерии. А если ещё дополнительно обогащать истощённую почву ЭМ-составами, можно полностью возродить наши земли.

Что же такое ЭМ-технологии? Это использование полезных бактерий (а их около 50 видов) в различных видах человеческой деятельности. У нас речь идёт о почве. Японские ученые разработали метод размножения этих бактерий в промышленных объёмах. И японцы вовсю используют их в своём сельском хозяйстве и не только. Пока на нашем рынке есть препарат, разработанный именно японскими специалистами. Существует небольшое предприятие во Владивостоке, занимающееся производством рабочего раствора ЭМ-бактерий и их упаковкой. Сырьё завозится из Японии. Очень интересная и перспективная рыночная ниша.

Если вас заинтересовала данная тема как садовода, то плоскорезы Фокина и ЭМ-препараты можно найти в садовых магазинах сети «Зелёный Исток», во Владивостоке их семь. Обращайтесь по телефону:

250-06-59.

КЛУБ ДИРЕКТОРОВ

Ассоциация Кредитных Кооперативов Приморского края
690091, Владивосток, ул. Пограничная, 22-А
Тел/факс: (423) 243-20-43 E-mail: akkpk@mail.primorye.ru

Ассоциация Кредитных Кооперативов Приморского края - добровольное самоуправляемое объединение кредитных кооперативов граждан, сознающих необходимость совместной работы для повышения эффективности и надежности функционирования кооперативов и улучшения благосостояния граждан-пайщиков кооперативов.

В настоящее время Ассоциация кредитных кооперативов Приморского края, созданная в августе 2000 г., объединяет 22 кредитных потребительских кооператива, осуществляющих свою деятельность в 11 муниципальных образованиях Приморского края и Иркутской области. Членами КПКГ являются более 17 000 приморцев, иркутян, активы Ассоциации КК превышают 800 млн. руб., ежегодно более 90 млн. руб. кооперативы перечисляют в доходную базу бюджета края в виде налогов.

Чайка Ирина Николаевна, *директор АКК ПК*

СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ И ЖИЗНЕННАЯ НЕОБХОДИМОСТЬ КРЕДИТНОЙ КООПЕРАЦИИ

Основными причинами востребованности кредитной кооперации, по мнению директора Ассоциации кредитных кооперативов Приморского края Чайка Ирины Николаевны, являются социальные аспекты: надёжность, выгодность, удобство, стабильность, внимание к конкретному человеку, оперативная реакция на его нужды.

История кредитной кооперации в России берёт начало в восемнадцатом столетии. Первое ссудо-сберегательное сообщество в России было образовано в 1865 году в Костромской губернии.

В Приморском крае в 1917 году каждый пятый житель был пайщиком кредитного потребительского кооператива.

В начале 90-х годов кредитная кооперация вновь стала возрождаться.

Сегодня уже принято два федеральных закона на пользу и развитие кредитной кооперации. Благодаря укреплению законодательной базы, использованию широкого международного и межрегионального опыта роль кредитной кооперации в Приморском крае растёт и укрепляется. Кредитные кооперативы, члены Ассоциации, по новому законодательству №190-ФЗ «О кредитной кооперации» обязаны быть членами ещё и СРО. Эта саморегулируемая организация в соответствии с действующим законодательством и в рамках возложенных на неё государственным регулятором (Министерством финансов РФ) полномочий осуществляет контроль своих членов на основе принятых стандартов. Организация осуществляет рейтингование кредитных кооперативов, их мониторинг и выполняет иные присущие саморегулируемой организации функции.

Для российского рынка кредитной кооперации мир изменился с началом августа 2011 г. Это не является столь уж большой неожиданностью для тех, кто к этим переменам готовился и, по большому счету, был готов заранее, за несколько месяцев до того, как между «организованными» и «неорганизованными» КПК ляжет окончательный водораздел, а «самые стойкие» кредитные кооперативы не определятся с выбором той или иной СРО.

Не раз говорилось, что новый закон дал мощный стимул к объединению усилий, ускорению объединительных процессов, переосмыслению своей деятельности и заставил кредитные кооперативы измениться. Очевидно, что для того, чтобы соответствовать новым условиям, в которых кредитные кооперативы будут осуществлять свою деятельность, должны измениться и региональные ассоциации.

Системные кооперативы полностью выполнили требования Федерального закона №90-ФЗ «О кредитной кооперации», и на межрегиональном совещании в период недели финансовой грамотности населению в ноябре 2011 года мы сможем подвести итоги деятельности КПК в новом правовом поле.

В крае есть ещё несколько десятков кооперативов-одиночек, работающих самостоятельно. Надеемся, что все они законопослушны и достойно встретили август 2011 года, когда Федеральный закон №190-ФЗ «О кредитной кооперации» полностью вступил в силу.

Ассоциация кредитных кооперативов Приморского края объединила 19 кредитных кооперативов, которые успешно работают, внедряют новые технологии, работают на благо приморцев, осуществляют свою деятельность в рамках Федерального закона №190-ФЗ «О кредитной кооперации».

Мы видим необходимость в существовании сильной системы кредитной кооперации в регионе, необходимость её интеграции в экономику региона наряду с другими финансовыми институтами. Полезность кредитных кооперативов для населения - это одна из главных задач Ассоциации кредитных кооперативов Приморского края. С развитием системы кредитной кооперации в регионе увеличивается эффективность решения большого числа проблем населения.

Кредитные кооперативы как раз и являются теми институтами, которые при должном регулировании их деятельности способны не только решить проблему роста благосостояния населения, но и дать толчок развитию малого бизнеса и экономике региона в целом.

Поздравляем сотрудников, руководителей, членов кредитных кооперативов с профессиональным праздником - Всероссийским днём финансиста, который впервые будет отмечаться 8 сентября этого года!

От всей души желаем коллегам творческих успехов, профессионализма, активности, внимания к своему делу. Желаем всем успехов, здоровья и процветания!

«ВОЗЬМЁМСЯ ЗА РУКИ ДРУЗЬЯ, ЧТОБ НЕ ПРОПАСТЬ ПООДИНОЧКЕ» - девиз Ассоциации кредитных кооперативов Приморского края

ООО ФИРМА «АУДИТ-ЭКСПЕРТ»

Владивосток, ул Абрекская, 5, 2 этаж **E-mail: info@audit-vl.ru**

Тел: (423) 230-11-34, 230-11-38, 255-50-66. Факс: (423) 222-01-30 **www.audit-vl.ru**

ООО Фирма «Аудит-Эксперт» создана в 1995 г. и объединяет опытных, успешных и ответственных профессионалов. Богатый опыт наших специалистов позволяет нам удерживать цены на услуги на достаточно низком уровне и выполнять работы в сжатые сроки. Наши клиенты знают цену времени и достойному качеству и поэтому выбирают нас.

Успехов и процветания в бизнесе.
Пузанкова Лариса, *генеральный директор ООО Фирма «Аудит-Эксперт»*

ООО Фирма «Аудит-Эксперт» (член СРО «Гильдия аудиторов РИПБ») осуществляет:

- Аудит;
- Постановку и ведение бухгалтерского учета;
- Налоговое и бухгалтерское консультирование;
- Ревизию ТСЖ;
- Представительство в судебных и налоговых органах.

ДОВЕРИЕ • НАДЕЖНОСТЬ • КОМПЕТЕНТНОСТЬ

ИГРАЕМ ПО ПРАВИЛАМ ФНС

Исходя из положений пп. 1 п. 1 ст. 31 НК РФ истребование документов (информации) может быть произведено в рамках любого мероприятия налогового контроля, порядок процедуры истребования закреплен нормами ст. ст. 93 и 93.1 НК РФ. Если истребование документов производится в рамках камеральной проверки, должен быть соблюден установленный ст. 88 НК РФ порядок ее проведения. Обратите внимание: истребование документов может быть произведено только после истребования пояснений, которое осуществляется на основании п. 3 ст. 88 НК РФ. Согласно указанной норме требование налогового органа о представлении в течение 5 дней необходимых пояснений направляется, если камеральной налоговой проверкой выявлены:

- ошибки в сданной налогоплательщиком налоговой декларации (расчете);
- противоречия между сведениями, содержащимися в представленных документах;
- несоответствие сведений, представленных налогоплательщиком, сведениям, содержащимся в документах, имеющихся у налогового органа, и полученным им в ходе налогового контроля.

Если ошибки или несоответствия налоговым органом не выявлены, требование о представлении пояснений (документов) является неправомерным. Представление регистров учета, подтверждающих достоверность данных, внесенных в налоговую декларацию, в этом случае является правом, а не обязанностью налогоплательщика (п. 4 ст. 88 НК РФ).

Судебная практика также подтверждает, что если налоговый орган при проведении камеральной налоговой проверки не выявил ошибок и иных противоречий в представленной налоговой декларации, то оснований для истребования у налогоплательщика объяснений, а также первичных учетных документов нет. Установление соответствия представленной отчетности первичным документам - это предмет выездной налоговой проверки (Пост. Президиума ВАС РФ от 11.11.2008 №7307/08, ФАС ЦО от 18.01.2010 №А35-2477/2009-С21, ФАС СЗО от 30.08.2010 №А56-6130/2010, ФАС ЦО от 22.10.2009 №А36-1086/2009 и др.).

ДВ АУДИТОРСКИЙ ЦЕНТР

аудит

Владивосток, пр-т Кр. Знамени, 10, 601-602 **Тел: (423) 244-61-97, факс: 244-62-61**

Лицензия на общий аудит № 000285 **E-mail: contactdv-audit@mail.ru, www.dv-audit.com**

Зинаида Семеновна Швец,
генеральный директор ООО ГК «ДВАЦ».

Группа компаний **«ДАЛЬНЕВОСТОЧНЫЙ АУДИТОРСКИЙ ЦЕНТР»** является корпоративным членом института профессиональных бухгалтеров и аудиторов России. Крупнейшая аудиторская компания на Дальнем Востоке предлагает свои услуги:

- аудиторские проверки предприятий всех форм собственности
- ведение бухучета
- оценка имущества
- арбитраж
- бизнес-планы

НОВЫЕ ПЛАНЫ ФНС И МИНФИНА

Вероятность выездной проверки снизится, а поводов обжаловать решение по ней станет гораздо меньше. Такие ожидания связаны с новыми планами налоговой службы. О них рассказал руководитель ФНС России Михаил Мишустин на пресс-брифинге.

Меньше налоговых споров. Компании стали заметно реже жаловаться в УФНС и подавать иски в суды. Как сообщил Михаил Мишустин, число апелляционных жалоб в первом полугодии 2011 г. оказалось на 5 тыс., или 17%, меньше, чем в первые шесть месяцев 2010 г. Параллельно снизилось и количество судебных споров с инспекторами - с 35 до 30 тыс. дел (или на 16%). Тенденция сохранится. «Мы хотим, чтобы у компаний было меньше оснований обращаться в суд», - отметил глава ФНС. Такое позитивное изменение связано в первую очередь с тем, что инспекторам дали установку не судиться с компанией, если арбитражная практика не в их пользу.

Минимум выездных проверок. За последний год число выездных проверок сократилось на 15%. И это не предел. Основной упор инспекторы будут делать на камеральную работу с отчетностью. Заметим, что такой подход может привести к фактическому превращению «камералок» в выездные проверки - с многочисленными пояснениями и представлением документов.

Никаких контактов с инспекторами. Многие главбухи после долгих лет работы со «своим» инспектором до сих пор не могут привыкнуть к обезличенному общению через окошки в операционных залах. Однако Михаил Мишустин заявил, что контакты будут только сокращаться. Чем их меньше, тем меньше у налоговиков возможностей для коррупции, а для главбухов - повод для стресса. Мы считаем, что ошибок в отчетности было меньше, когда можно было задать вопрос инспектору лично. Кроме того, контакты неизбежны во время выездных проверок. А где, как не на таких ревизиях, больше всего злоупотреблений и случается?

Как будет происходить отмена «вмененки», Минфин России напомнил в письме от 22.07.11 №03-11-06/3/85. Все, кто теряет право работать на «вмененке», смогут при желании перейти на «упрощенку» - при соблюдении условий применения данного спецрежима. В 2012 году компании розничной торговли и общепита с площадью торгового зала (зала обслуживания) не более 150 кв. метров и численностью не свыше 50 человек смогут работать на «вмененке». А с 01.01.2013 г. ЕНВД для них отменяется. Для остальных видов деятельности ЕНВД канет в Лету с 01.01. 2014 г.

АУДИТ • ОЦЕНКА • АРБИТРАЖ • БИЗНЕС-ПЛАНИРОВАНИЕ

Индивидуальный предприниматель Кутенкова Наталья Семеновна

ПРОГРАММА «НАЛОГОВЫЙ АДВОКАТ»

Владивосток, ул. Нерчинская, 10, оф. 405 **Телефоны: (423) 243-62-69, 8-908-445-0150**

E-mail: kutenkovans@atlas-2.ru

Кутенкова Наталья Семеновна

Индивидуальный предприниматель, генеральный директор ООО «Центр правовой помощи, бухгалтерского учета и аудита «KNS-правовед», сертифицированный бухгалтер-аудитор по международным стандартам - диплом «АССА» по Международной финансовой отчетности №1482041, в недавнем прошлом - Руководитель налоговых инспекций по Первомайскому, Фрунзенскому районам г. Владивостока, Межрайонной инспекции ФНС по крупнейшим налогоплательщикам Приморского края, заместитель руководителя Управления ФНС России по Приморскому краю, Советник налоговой службы РФ 1 ранга предлагает свои услуги:

- ведение и восстановление бухгалтерского учета организаций любых организационно-правовых форм и индивидуальных предпринимателей;
- составление налоговых деклараций (в том числе по налоговым вычетам на приобретение квартир, учебу, лечение);
- государственная регистрация и ликвидация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей;
- консультационные, юридические, представительские услуги по вопросам налогового права;
- консультационные услуги по вопросам ведения международных стандартов финансовой отчетности (МСФО);
- абонентское обслуживание;
- обжалование неправомерных действий налоговых органов, решений и актов налоговых проверок.

КАК ПРАВИЛЬНО ПЛАТИТЬ НДФЛ С ВЫИГРЫШЕЙ?

В настоящее время многие граждане попадаются на уловку мошенников, которые посредством СМС, телефонного звонка уведомляют о том, что гражданин якобы выиграл машину, либо другое иное имущество, от получения которого он может отказаться и взамен получить денежный эквивалент. Но для этого, якобы, нужно уплатить сумму подоходного налога, причитающегося на данный выигрыш и перечислить ее на указанные счета источника дохода - лица, который организовал данную лотерею и определил победителя. Выигрыш гражданин наверняка не получит, а вот часть денег, составляющую более 10% от «виртуального» выигрыша он может потерять и обогатить таких предприимчивых дельцов. Что же нужно знать, чтобы не попасться на удочку таких «предпринимателей»?

В соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации (далее - НК РФ) каждый гражданин, получивший в течение календарного года какой-либо доход от физического или юридического лица, обязан заплатить налог на доходы физического лица (далее - НДФЛ). В том случае, если этот доход является заработной платой или иным доходом, получаемым от юридических лиц (компаний) в рамках гражданско-правового договора, то налог удержит и уплатит та компания, которая производила выплаты. Это общий порядок. Также в НК РФ есть ряд случаев, для которых установлен особый порядок налогообложения. К таким случаям относится уплата НДФЛ при получении физическим лицом выигрышей, выплачиваемых организаторами лотерей, тотализаторов и других основанных на выигрыше игр. Статьей 228 НК РФ (подп. 5 п. 1) установлено, что исчисление и уплату НДФЛ физические лица, получившие выигрыш, производят исходя из сумм таких выигрышей. Пунктом 2 той же статьи установлено следующее:

1. физические лица, получившие выигрыш, самостоятельно исчисляют суммы НДФЛ, подлежащие уплате в бюджет;
2. орядок исчисления налога устанавливается статьей 225 НК РФ.

А пунктом 3 статьи 228 НК РФ установлено, что физическое лицо, получившее выигрыш, обязано представить соответствующую налоговую декларацию по месту своего учета.

Установленный НК РФ в совокупности статьей 225 и 210 порядок уплаты налога устанавливает, что сумма НДФЛ, подлежащего уплате в бюджет, определяется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы. Налоговой базой при расчете НДФЛ от выигрышей является денежное выражение доходов, полученных как в денежной форме (денежные выигрыши), так и в натуральной форме (вещевые призы). Налоговая ставка от стоимости любых выигрышей и призов, получаемых в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров, работ и услуг, устанавливается в размере 35% от стоимости приза в части превышения размеров, указанных в пункте 28 статьи 217 НК РФ. Согласно пункту 28 статьи 217 Кодекса не подлежат налогообложению налогом на доходы физических лиц доходы, не превышающие 4 000 рублей, полученные налогоплательщиком за налоговый период в виде любых выигрышей и призов в проводимых конкурсах, играх и других мероприятиях в целях рекламы товаров (работ, услуг).

Таким образом, если общая сумма всех выигрышей и призов, полученных физическим лицом в течение календарного года, не превысит 4 000 рублей, сумма НДФЛ будет равна нулю. Однако данный факт от представления налоговой отчетности не освобождает. Порядок представления налоговой декларации определяет статья 229 НК РФ, в которой установлен срок представления не позднее 30 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом. В целях исчисления НДФЛ статьей 216 НК РФ налоговый период устанавливается как календарный год. Соответственно, если физическое лицо в течение 2011 года получило выигрыши, то независимо от их общей стоимости, оно обязано представить налоговую декларацию не позднее 30 апреля 2012 года. Общая сумма НДФЛ, подлежащая уплате в соответствующий бюджет, исчисленная исходя из налоговой декларации, уплачивается по месту жительства налогоплательщика в срок не позднее 15 июля года, следующего за истекшим годом. Итак, если вы приняли участие в розыгрыше призов и стали счастливым обладателем выигрыша в рамках рекламной акции, проводимой в 2011 году:

1. Вам необходимо получить у организатора рекламной акции документ, подтверждающий стоимость приза и сведения о наименовании и ИНН юридического лица, выдающего вам выигрыш. Запрашивайте ее в виде справки о доходах физического лица по форме 2-НДФЛ.
2. Вам необходимо обратиться в налоговый орган по месту жительства и представить налоговую декларацию по НДФЛ не позднее 30 апреля 2012 года.
3. К налоговой декларации лучше всего приложить копии документов, полученных от организатора как документы, подтверждающие стоимость приза (справка 2-НДФЛ).
4. Налоговая декларация может быть представлена лично либо ценным письмом с описью вложения.
5. В том случае, если сумма дохода от выигрыша превышает 4 000 рублей, то вы начисляете НДФЛ по ставке 35% от суммы, превышающей необлагаемый минимум.
6. Далее вы храните копию декларацию, документы, подтверждающие величину выигрыша и факт представления декларации в течение трех лет - до 30 апреля 2014 года.

Таким образом, НК РФ не предусматривает того, чтобы сумму налога перечисляли не в бюджет, а источнику дохода. Если же вам делают такое предложение - это, скорее всего, попытка мошенническими действиями завладеть вашими деньгами.

Обзор судебной практики по применению налогового законодательства

Владивосток, ул. Нерчинская, 10, оф. 405 Тел: (423) 243-62-69, 8-908-445-0150
E-mail: kutenkovans@atlas-2.ru

новая рубрика!

БЕССПОРНОЕ ВЗЫСКАНИЕ НАЛОГОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ - ПОЗИЦИЯ ВЫСШИХ СУДЕБНЫХ ОРГАНОВ

Многие налоговые споры посвящены обжалованию действий и решений налоговых органов, направленных на взыскание задолженности по налогам, сборам, пеням. При этом обоснованность начисления налога под сомнение не ставится, а доводы заявителя ограничиваются лишь вопросами соблюдения процедуры бесспорного взыскания. Значительная часть подобных судебных процессов заканчивается победой налогоплательщика. Рассмотрим последствия такой судебной практики.

Судами исследуется своевременность направления требований об уплате налога, соблюдение сроков на принятие решений о взыскании налога за счет денежных средств налогоплательщика и направления инкассовых поручений на счета налогоплательщика в банках, а также принятия решений о взыскании налога за счет иного имущества налогоплательщика.

Не подлежащими исполнению суды признают инкассовые поручения на списание денежных средств со счетов налогоплательщика, недействительными решения о взыскании налога за счет денежных средств налогоплательщика в банках (ст. 46 НК РФ), решения и постановления о взыскании налога за счет иного имущества налогоплательщика (ст. 47 НК РФ).

Вал положительных для налогоплательщика решений арбитражных судов нижестоящих инстанций повлек за собою принятие Президиумом ВАС РФ Постановления от 24.01.2006 №10353/05, фактически распространившего 60-дневный срок на всю процедуру бесспорного взыскания налога, включая принятие решения о взыскании за счет иного имущества в порядке ст. 47 НК РФ. Два месяца, прошедших после истечения срока, установленного в требовании об уплате налога, о которых идет речь в п. 3 ст. 46 НК РФ, четко разграничили законные и неправомерные действия государственных органов по бесспорному взысканию налоговой задолженности.

В результате до 2011 года была распространена ситуация, при которой налоговая задолженность отражена в лицевом счете налогоплательщика, но не может быть взыскана принудительно за счет денежных средств или иного имущества налогоплательщика. В результате внесения изменений в НК РФ в 2011 году, если налоговики не взыскали в установленные сроки недоимку по какому-либо налогу, а также штрафы или пени, они должны списать эти долги как безнадежные (подпункт 4 п. 1, п. 5 ст. 59 НК РФ).

Пропустив срок для взыскания пеней за счет денежных средств налогоплательщика в банках, налоговые органы не вправе взыскивать их за счет имущества. Такой вывод Президиум ВАС РФ сделал в постановлении от 21.07.2009 №2599/09.

Основной вывод, который следует из решения Президиума ВАС РФ, заключается в том, что в ходе мероприятий по взысканию недоимки, пеней и штрафов налоговые органы должны четко соблюдать не только сроки, но и последовательность процедур взыскания. Процедура внесудебного взыскания налогов, пеней и штрафов регламентирована ст. 46 и 47 Налогового кодекса РФ. Согласно ст. 46 НК РФ первое, что может сделать налоговый орган, если налогоплательщик вовремя не уплатил суммы, указанные в требовании, - вынести решение о взыскании пеней за счет денежных средств налогоплательщика в банках. Оно принимается по истечении срока, установленного в требовании об уплате налога, но не позднее двух месяцев после окончания указанного срока.

Решение о взыскании, принятое по истечении двух месяцев, считается недействительным и исполнению не подлежит. В такой ситуации налоговый орган может обратиться в суд с иском о взыскании с налогоплательщика (налогового агента) суммы, причитающейся к уплате. Заявление может быть подано в суд в течение шести месяцев после окончания срока исполнения требования об уплате налога (п. 3 ст. 46 НК РФ).Если на банковских счетах налогоплательщика нет средств для погашения недоимки, пеней и штрафов, налоговые органы имеют право взыскать налог за счет имущества должника. Решение о взыскании налога за счет имущества должно быть принято в течение одного года после окончания срока исполнения требования об уплате налога (п. 1 ст. 47 НК РФ).

Как следует из материалов дела, рассмотренного Президиумом ВАС РФ, налоговая инспекция направила компании требование от 14.06.2007 об уплате пеней, начисленных на задолженность по налогу. В связи с неисполнением указанного требования инспекция приняла решение от 10.10.2007 о взыскании пеней за счет денежных средств компании, находящихся на счетах в банках. Учитывая, что у нее на счетах в банках денег не было, налоговый орган принял решение от 25.10.2007 о взыскании пеней за счет ее имущества.

Президиум ВАС РФ не согласился с такой вольной интерпретацией Налогового кодекса. Он отметил, что п. 3 ст. 46 НК РФ обязывает налоговые органы в случае пропуска срока выставления решения о взыскании пеней за счет денежных средств налогоплательщика обратиться с иском об их взыскании в суд. Право на взыскание пеней за счет имущества компании на основании п. 1 ст. 47 НК РФ в данной ситуации у налоговых органов отсутствует.

Важное значение имеет определение начала течения срока, с момента наступления которого у налогового органа возникает право на возбуждение процедуры принудительного взыскания налога. Исходя из правовой позиции ВАС РФ, изложенной в постановлении №13084 от 18.03.2008 г., он не может быть произвольным и определяться по усмотрению налогового органа. Поэтому процедура принудительного взыскания налога должна быть прямо связана с правом налоговых органов на осуществление налогового контроля, в частности, с правом на выставление требования об уплате налога. Предыдущая редакция ст. 70 НК РФ, согласно которой требование об уплате налога должно было быть направлено налогоплательщику не позднее 3 месяцев после наступления срока уплаты налога, не учитывала срок, представленный налоговому органу на проведение камеральной проверки. В связи с этим, если по результатам камеральной проверки налоговый орган не выявил нарушений закона и не выносил решения, а лишь установил, что сумма налога в бюджет не перечислена, срок для выставления требования следует исчислять со дня окончания трехмесячного срока, отведенного для проведения камеральной проверки. При вынесении решения по результатам проверки (камеральной или выездной) срок выставления требования определяется в порядке, предусмотренном п. 2 ст. 70 НК РФ - в течение 10 дней с даты вступления решения в законную силу.

В отношении зачета переплат следует руководствоваться правовой позицией Конституционного суда РФ, выраженной в определении №381-О-П от 08.02.2007 г., в котором указано, что в случае допущения налогоплательщиком переплаты некоей суммы налога в текущем налоговом периоде, на данную сумму распространяются все конституционные гарантии права собственности, поскольку ее уплата в таком случае произведена при отсутствии законного на то основания. В связи с этим НК РФ закреплено право налогоплательщика на своевременный возврат излишне уплаченной суммы налога или ее зачет в счет предстоящих платежей по этому или иным налогам, за исключением случаев, когда у налогоплательщика имеется недоимка по налогу или иная задолженность перед бюджетом. Налоговый орган в таких ситуациях самостоятельно направляет сумму излишне уплаченного налога в счет погашения недоимки и иной задолженности.

Управление Федеральной Налоговой Службы по Приморскому краю
г. Владивосток, ул. 1-я Морская, 2, каб. 111 www.r25.nalog.ru
Тел. (423) 241-12-63, 241-05-32 E-mail: u25@.nalog.ru

ГОСУДАРСТВО ВОЗВРАЩАЕТ НАЛОГИ?

«Заплати налоги - спи спокойно!» *Наверняка многие слышали эту фразу и, безусловно, заплатив, спят спокойно. Однако не многие знают, что Федеральная налоговая служба может «кое-что» вернуть. Именно об этом мы побеседовали с заместителем руководителя Управления Федеральной налоговой службы по Приморскому краю* ***Еленой Дмитриевной Каграмановой.*** *И выяснили, кому полагаются налоговые вычеты, и какие документы для этого необходимы.*

Елена Дмитриевна, для начала расскажите, какие виды налоговых вычетов существуют? В соответствии с Налоговым кодексом Российской Федерации, существуют следующие налоговые вычеты: стандартные, социальные, имущественные, профессиональные. Чаще всего налогоплательщиков интересуют социальные и имущественные налоговые вычеты.

Вы правы, самые популярные вопросы среди налогоплательщиков связаны с приобретением недвижимости. Например, какие документы нужно представить для возврата НДФЛ при покупке квартиры? Для получения имущественного налогового вычета по расходам на приобретение квартиры владельцам следует представить в налоговый орган по месту жительства: Справку о доходах по форме 2-НДФЛ, налоговую декларацию по налогу на доходы физических лиц по форме 3-НДФЛ, договор купли-продажи квартиры, а также платежные документы, подтверждающие факт уплаты налогоплательщиком денежных средств в связи с приобретением квартиры. К примеру, таким документом может являться расписка «продавца» о получении денежных средств за проданную квартиру от «покупателя». Нотариальное заверение такой расписки не требуется.

Можно ли заявить о предоставлении нескольких видов налоговых вычетов в одной декларации? Безусловно. Одновременно можно получить сразу несколько видов вычетов, указав это в одной декларации, например, вычет за лечение и обучение, а также имущественный налоговый вычет.

Вправе ли налоговый орган требовать от налогоплательщиков представление заявления с целью подтверждения права на получение налоговых вычетов (имущественного, социального, профессионального)? В соответствии с положениями ст. 80 НК РФ налоговая декларация представляет собой письменное заявление налогоплательщика об объектах налогообложения, о полученных доходах и произведенных расходах, об источниках доходов, о налоговой базе, налоговых льготах, об исчисленной сумме налога и о других данных, служащих основанием для исчисления и уплаты налога. Поэтому для предоставления налоговых вычетов от налогоплательщика не требуется иных заявлений.

Можно ли при получении одновременно нескольких социальных налоговых вычетов (например, на своё образование, лечение и обучение ребенка) претендовать на получение максимальной суммы вычетов по всем основаниям? Да, можно. При заполнении декларации формы 3-НДФЛ налогоплательщик имеет возможность самостоятельно сделать выбор, какие виды расходов на свое обучение и лечение, а также расходов по договорам негосударственного пенсионного обеспечения или по договорамдобровольного пенсионного страхования и какие суммы ему следует учитывать в налоговой декларации по форме 3-НДФЛ в пределах максимального совокупного размера социальных налоговых вычетов (без учета расходов на дорогостоящее лечение), составляющего с 1 января 2009 года 120 тыс. рублей.

Кроме того, налогоплательщик имеет право на предоставление социального налогового вычета в связи с расходами на обучение ребенка в размере, не превышающем 50 тыс. рублей.

С какого периода начинается предоставление имущественного налогового вычета работодателем: с первого месяца года или с месяца обращения в бухгалтерию организации? Имущественный налоговый вычет предоставляется, начиная с месяца, в котором налогоплательщик обратился за его предоставлением.

Если по итогам налогового периода сумма дохода налогоплательщика оказалась меньше суммы имущественного вычета, определенной в соответствии со статьёй 220 НК РФ, то налогоплательщик имеет право на получение оставшейся части налогового вычета при подаче декларации в налоговые органы по окончании налогового периода.

При приобретении квартиры в совместную собственность оба супруга имеют право на предоставление имущественного налогового вычета, и в каком размере? Помимо этих затрат один из супругов оплачивал обучение в вузе, может он рассчитывать на предоставление налогового вычета по расходам на обучение? При приобретении жилья в совместную собственность имущественный налоговый вычет, в общем размере не превышающий 2 млн. руб., распределяется между совладельцами в соответствии с их письменным заявлением. При этом результаты использования этих вычетов не затрагивают права налогоплательщика на получение иных налоговых вычетов и не могут влиять на расчет их размеров, в том числе на получение социального налогового вычета по расходам на обучение.

Многих волнует вопрос, где получить заветные бланки налоговых деклараций и отличается ли порядок заполнения данных документов для индивидуальных предпринимателей и обыкновенных граждан? Считаю необходимым подчеркнуть. Облегчайте себе жизнь - пользуйтесь электронными ресурсами. Обновленную форму декларации за 2010 год (утверждена Приказом ФНС России от 25.11.2010 №ММВ-7-3/654@) можно скачать на сайте Управления Федеральной налоговой службы по Приморскому краю - **www.r25.nalog.ru** в разделе «Помощь налогоплательщику»/«Программные средства» или на сайте Главного научно-вычислительного центра (ГНИВЦ) ФНС России **(www.gnivc.ru)** в разделе «Декларация» рубрики «Программное обеспечение». Кстати, декларации за прошлые годы размещены там же.

Первый шаг - вы скачиваете программу на свой компьютер, занимает это 5 минут, затем путем простых ответов на конкретные вопросы заполняете форму 3-НДФЛ. Программа автоматически подсчитывает внесенные вами суммы. Бланки декларации затем распечатываете, заверяете подписью каждый лист и приносите в налоговую инспекцию лично или направляете по почте. Если налогоплательщик пользуется услугами специализированных операторов связи, то декларацию можно направить по телекоммуникационным каналам связи.

Если налогоплательщик отправляет декларацию по почте в «последний день», то есть 3 мая 2011 года, главное, чтобы на штемпеле конверта стояла дата отправки «3 мая 2011 года» - это означает, что он успел подать декларацию в срок, и никакие штрафные санкции за просрочку представления декларации к нему применяться не будут.

А как быть тем, кто не уверен, вовремя ли он заплатил налог? Для этого необходимо зайти на сайт, например, нашего Управления - **www.r25.nalog.ru,** выбрать online-сервис «Личный кабинет налогоплательщика», и указать ИНН, фамилию, имя и отчество. Одновременно данный сервис позволяет сформировать и платежный документ для погашения долга, например по земельному, транспортному, имущественному налогам, а также налогу на доходы физических лиц.

БАНК ИНТЕЗА

Банк группы «ИНТЕЗА САНПАОЛО»

Владивосток, ул. Дальзаводская, 1 Тел: (423) 265-07-66

Океанский пр-т, 140 Тел: (423) 279-05-37

В НОВУЮ КВАРТИРУ - С БАНКОМ ИНТЕЗА!

Часто, и на самом высоком уровне, можно слышать утверждение, что **решение жилищного вопроса - одна из самых насущных проблем российского общества.** Помочь в ее разрешении призваны многочисленные финансовые институты, включая банки. **Какими средствами банки для этого располагают?** Об этом мы **беседуем сегодня с управляющим Дальневосточным филиалом ЗАО «Банк Интеза» Дмитрием Соловцом.**

- Дмитрий Николаевич, порой люди, желающие приобрести недвижимость, с горечью говорят, что взять кредит в банке на приобретение квартиры или дома слишком накладно, лучше подождать и приобрести на накопленные деньги. Так ли это?

- Думаю, что каждый должен решать эту проблему, исходя из собственного видения ситуации и своего будущего. Однако могу заметить, что в редких случаях покупка квартиры или дома удается за счет использования только собственных средств. Копить - это слишком долго, несколько лет как минимум. Не стоит забывать и об инфляции, которая медленно, но верно «съедает» накопления. А жить все это время не то что на улице, но даже в съемной квартире не хочется никому. Как утверждают риэлторы, львиная доля сделок проходит с использованием банковского финансирования в той или иной форме.

- И в какой форме чаще всего?

- В основном, конечно же, в форме ипотечного кредитования, рынок которого в последнее время значительно оживился.

- Что предлагает покупателям на этом рынке «Банк Интеза»?

- В числе наших программ финансирования покупки недвижимости могу порекомендовать либо классический ипотечный кредит, либо нецелевой ипотечный кредит. В первом случае залоговым обеспечением по кредиту выступает приобретаемая недвижимость, во втором - та, которая уже имеется в собственности у клиента. В рамках классического ипотечного кредитования отдельно стоит отметить схему «Межгород», которая позволяет приобрести недвижимость в любом регионе присутствия Банка.

- В чем, в сравнении с другими банками, преимущества ипотечных кредитов «Банка Интеза»?

- Среди преимуществ нашего Банка стоит отметить конкурентные ставки и сроки кредитования, отсутствие дополнительных комиссий, быстроту принятия решения по кредиту, минимальный пакет требующихся документов. А также гибкий подход к залогу, которым может выступать не только квартира, но и дом либо таунхаус с земельным участком. И, разумеется, длительный срок действия финансового решения.

При возникновении сложностей при поиске жилья «Банк Интеза» готов порекомендовать клиенту своих партнеров - агентства недвижимости, которые помогут подобрать нужный объект. А оценка предмета залога и страхование рисков, сопряженных со сделкой, проходит только в проверенных и аккредитованных при Банке компаниях, что позволяет гарантировать прозрачность и юридическую чистоту сделки.

Управление Федеральной Налоговой Службы по Приморскому краю

г. Владивосток, ул. 1-я Морская, 2, каб. 111 www.r25.nalog.ru

Тел. (423) 241-12-63, 241-05-32 E-mail: u25@.nalog.ru

ГОСУДАРСТВО ВОЗВРАЩАЕТ НАЛОГИ?

Елена Дмитриевна, разъясните, пожалуйста, порядок возврата налога на доходы физических лиц неработающим пенсионерам, купившим квартиру, если это их первое приобретение, а трудовой стаж значителен. Имущественный налоговый вычет по расходам на приобретение жилья предоставляется налогоплательщику при подаче им в налоговый орган по месту жительства по окончании налогового периода - календарного года - декларации, а также необходимых документов, в том числе документов, подтверждающих получение дохода и уплату с него налога на доходы физических лиц. В то же время государственные пенсии освобождены от налогообложения. Физическое лицо, не имевшее в течение года доходов, с которых им уплачивался налог на доходы физических лиц, и получившее доходы только в виде государственной пенсии, не имеет оснований для подачи налоговой декларации для получения за этот год налогового вычета.

У нас есть вопрос, касающийся предоставления имущественного налогового вычета по расходам на приобретение квартиры, оформленной в общую долевую собственность с несовершеннолетним ребенком. Если ранее налогоплательщику-родителю был предоставлен имущественный вычет в сумме затрат в соответствии с его долей имущества, то может ли он реализовать свое право на его получение по доле несовершеннолетнего ребенка, причем ребенок уже достиг совершеннолетнего возраста? С учетом постановления Конституционного Суда РФ от 13.03.2008 №5-П при приобретении квартиры в общую долевую собственность одним родителем со своими несовершеннолетними детьми, налогоплательщик-родитель вправе получить имущественный налоговый вычет в размере фактически произведенных расходов. В случае если налогоплательщику-родителю ранее уже предоставлен имущественный вычет в сумме затрат в соответствии с его долей имущества, то путем дополнительного обращения в налоговый орган по месту жительства и представлением уточненной декларации он может реализовать свое право на получение вычета с учетом затрат на приобретение доли несовершеннолетними детьми. Причем возраст ребенка на момент обращения в налоговый орган с целью предоставления имущественного налогового вычета значения не имеет.

Необходимо ли декларировать доходы от продажи квартиры, которая была приобретена по договору участия в долевом строительстве и реализована по договору уступки права до ввода дома в эксплуатацию? Участие в долевом строительстве приводит к получению права требования к инвестиционной компании, которое является имущественным правом. В соответствии с положениями п. 2 ст. 38 НК РФ имущественные права не относятся к имуществу, и, следовательно, имущественный налоговый вычет в полной сумме дохода или в размере 1 млн. руб. к доходам от продажи имущественных прав не применяется независимо от давности приобретения таких прав. В то же время при получении доходов от уступки права требования по договору участия в долевом строительстве налогоплательщик вправе уменьшить сумму своих облагаемых налогом доходов на сумму расходов по приобретению такого права. Заявляет такое «уменьшение» налогоплательщик при подаче налоговой декларации в соответствии с положениями ст. 229 НК РФ.

ПРИМОРСКАЯ КРАЕВАЯ НОТАРИАЛЬНАЯ ПАЛАТА
690090, Владивосток, а/я 90-309
Телефон: (423) 261-14-68
Страницу курирует Президент ПКНП, заслуженный юрист РФ, советник юстиции 1 класса **Прищепа Виктор Павлович**

ЗАЩИТА НАСЛЕДСТВЕННЫХ ПРАВ НЕДЕЕСПОСОБНЫХ ГРАЖДАН

С.О. Борик,
нотариус Уссурийского НО

Возможность наследовать и завещать имущество - это один из важнейших элементов гражданской правоспособности. В наследственных правоотношениях недееспособные граждане могут выступать в качестве наследодателя и наследника. Принять наследственное имущество недееспособный самостоятельно не может, от его имени и в его интересах это должен сделать его опекун. Важным способом защиты наследственных прав недееспособных наследников является их право на обязательную долю в наследстве.

В качестве наследодателя может выступать любое физическое лицо, в том числе недееспособное.

В соответствии со ст. ст. 42, 43 Основ законодательства Российской Федерации о нотариате, при совершении нотариального действия, в том числе и удостоверения завещания, нотариус после установления личности обратившегося за совершением нотариального действия гражданина выясняет дееспособность обратившегося лица. Фактически нотариус может определить дееспособность обратившегося гражданина только по возрасту, указанному в паспорте.

Значительно труднее приходится решать вопросы с лицами, признанными недееспособными. Дело в том, что зачастую нотариус не имеет сведений о признании недееспособным того или иного гражданина. Нередки случаи, когда родственники, в пользу которых составлено завещание, такую информацию умышленно скрывают. И только путем личной беседы и наблюдений нотариус может это установить.

Если у нотариуса имеются основания предполагать, что кто-либо из участников сделки вследствие душевной болезни или слабоумия не может понимать значения своих действий и руководить ими, а сведений о признании лица недееспособным нет, нотариус откладывает совершение сделки и выясняет, не выносилось ли судом решение о признании лица недееспособным. При отсутствии такого решения нотариус о своем предположении сообщает одному из лиц или одной из организаций, указанных в ст. 281 ГПК РФ, способных поставить перед судом вопрос о признании лица недееспособным, а также просит сообщить ему о принятом решении. В зависимости от решения этого лица (организации) нотариус либо совершает сделку, либо приостанавливает ее оформление до рассмотрения дела судом.

Важным способом защиты наследственных прав недееспособных наследников является их право на обязательную долю в наследстве. Психические заболевания, особенно психозы, изменяют не только психическое состояние больного, но и его социальный статус, приводя к утрате трудоспособности, к беспомощности больного, невозможности обслужить себя. Право на обязательную долю в наследстве, которое составляет независимо от содержания завещания не менее половины доли, которая причиталась бы каждому несовершеннолетнему или нетрудоспособному ребенку наследодателя, его нетрудоспособному супругу и родителям, а также нетрудоспособным иждивенцам наследодателя, подлежит призванию к наследованию на основании п.п. 1, 2 ст. 1148 ГК РФ.

В соответствии с п. 45 Методических рекомендаций по оформлению наследственных прав, утвержденных решением правления Федеральной нотариальной палаты от 27-28 февраля 2007 г., нотариус при выдаче свидетельства о праве на наследство по закону на обязательную долю обязан проверить наличие документов, подтверждающих факт нетрудоспособности наследника. Наследник, имеющий право на обязательную долю в наследстве, вправе принять или отказаться от получения свидетельства о праве на обязательную долю в наследстве. Он вправе также просить выдать ему свидетельство о праве на обязательную долю в наследстве в меньшем размере, чем предусмотрено законом, причитающейся ему доли, чтобы заинтересованные лица не смогли воспользоваться данной ситуацией в своих интересах, например путем приращения наследственных долей. Заявления об отказе или уменьшении обязательной доли наследства принимаются от недееспособных наследников только при наличии согласия органов опеки и попечительства.

Право на принятие наследства входит в состав общей правоспособности гражданина. От имени лиц, которые в силу возраста или состояния здоровья лишены возможности самостоятельно осуществлять свои права, вправе принять наследство их законные представители. Для принятия наследства опекуну необходимо подать от имени недееспособного заявление в нотариальную контору в течение шести месяцев со дня открытия наследства.

Однако не совершение опекуном своевременно указанных действий не обязательно влечет утрату недееспособным наследственных прав. Это обусловлено тем, что в соответствии с п. 2 ст. 37 ГК РФ отказ от наследства без предварительного согласия органов опеки и попечительства невозможен. Следовательно, несогласованная с органом опеки и попечительства неподача опекуном заявления о принятии наследства может быть оспорена в судебном порядке. Это обстоятельство может быть указано при подаче заявления о продлении срока для принятия наследства.

Подтверждением приобретения имущества по праву наследования служит свидетельство о праве на наследство. О выдаче свидетельства о праве на наследство на имя недееспособных лиц нотариус обязан уведомить органы опеки и попечительства, которым в силу ст. 37 ГК РФ предоставлено право контроля над действиями законных представителей по распоряжению имуществом таких лиц.

Наследники вправе разделить наследственное имущество по соглашению между собой, если их по каким-либо основаниям не устраивает режим общей долевой собственности на полученное ими в порядке наследования имущество.

Учитывая вышеизложенное, представляется, что защита наследственных прав недееспособных граждан заключается в следующем: реализация недееспособными гражданами права на обязательную долю в наследстве; возможность недееспособных граждан наследовать в качестве нетрудоспособных иждивенцев наследодателя и возможность наследования подопечными имущества опекунов; принятие наследственного имущества недееспособного гражданина от его имени и в его интересах осуществляет его опекун; недееспособные граждане самостоятельно могут вступать во владение наследственным имуществом, совершая тем самым действия, свидетельствующие о фактическом принятии наследства; отказ от наследства недееспособного гражданина осуществляют опекуны (однако отказ от наследства допускается только с предварительного разрешения органов опеки и попечительства); от имени лиц, признанных недееспособными, заявление о выдаче свидетельства о праве на наследство подают опекуны; если среди сонаследников имеются недееспособные граждане, опекун не сможет заключить от имени подопечного соглашение о разделе наследства.

В УПРАВЛЕНИИ МИНЮСТА РОССИИ ПО ПРИМОРСКОМУ КРАЮ

25 **августа** 2011 года проведен экзамен для выявления уровня подготовки лиц, желающих пройти стажировку у нотариусов Приморского края. Из 27 человек, подавших документы, 5 человек на экзамен не явились. Из числа сдававших экзамен проходной балл набрали 8 человек, которые в ближайшее время приступят к стажировке у нотариусов.

коллегия адвокатов ПРАВО адвокат Юлия Толмачева

Коллегия Адвокатов «ПРАВО»

г. Владивосток, ул. Суханова, 6 Б www.pravo-dv.ru

Тел: (423) 240-47-47, 243-30-43, 240-34-29. E-mail: pravoadv@gmail.com

Коллегия адвокатов «ПРАВО» предлагает свои услуги:

- Регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей;
- Юридическая поддержка при получении любых видов лицензий;
- Услуги в сфере обращения ценных бумаг;
- Абонементное обслуживание предприятий;
- Представительство по уголовным делам;
- Консультирование по вопросам налогового права;
- Оформление прав на земельные участки;
- Юридическое сопровождение строительства и ввода в эксплуатацию объектов недвижимости;
- Сопровождение сделок с недвижимостью;
- Представление интересов в судах общей юрисдикции, в арбитраже.

***Юлия Валерьевна Толмачёва**, председатель коллегии адвокатов «ПРАВО»*

НОВЫЙ ПОРЯДОК ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ АКЦИЗА ПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ АЛКОГОЛЯ С 01.07.2011

Акциз - это косвенный федеральный налог, устанавливаемый преимущественно на предметы массового потребления (табак, вино и др.) внутри страны, в отличие от таможенных платежей, несущих ту же функцию, но на товары, доставляемые из-за границы. Включается в цену товаров или тариф за услуги и тем самым фактически уплачивается потребителем.

Статья 181 НК РФ определяет исчерпывающий список подакцизных товаров. Законодатель выделяет 10 видов подакцизных товаров, которые можно сгруппировать как:

1) спиртосодержащая продукция;

2) табачные изделия;

3) автомобили;

4) горюче-смазочные материалы.

В Налоговом Кодексе РФ (ст.194-198) также зафиксирован следующий порядок исчисления акциза:

- Сумма акциза по подакцизным товарам, в отношении которых установлены твердые налоговые ставки, исчисляется как произведение соответствующей налоговой ставки и налоговой базы.
- Сумма акциза по подакцизным товарам, в отношении которых установлены адвалорные (в процентах) налоговые ставки, исчисляется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы.
- Сумма акциза по подакцизным товарам, в отношении которых установлены комбинированные налоговые ставки, исчисляется как сумма, полученная в результате сложения сумм акциза, исчисленных как произведение твердой налоговой ставки и объема реализованных подакцизных товаров в натуральном выражении и как соответствующая адвалорной (в процентах) налоговой ставке процентная доля максимальной розничной цены таких товаров.

Сумма акциза исчисляется по итогам каждого налогового периода применительно ко всем операциям по реализации подакцизных товаров, дата реализации (передачи) которых относится к соответствующему налоговому периоду.

Уплата акциза при реализации (передаче) налогоплательщиками произведенных ими подакцизных товаров производится исходя из фактической реализации (передачи) товаров за истекший налоговый период не позднее 25-го числа месяца, следующего за истекшим налоговым периодом (ст. 204-205 НК РФ).

Особо важную роль и в экономической, и в социальной сфере играет акциз на алкогольную и спиртосодержащую продукцию. Применение акциза к этиловому спирту, как произведенному в пределах страны, так и импортированному, значительно сокращает потери бюджета, так как фактически избавляет налоговые органы от необходимости контролировать всех производителей алкогольной продукции, использующих в качестве сырья этиловый спирт. Поэтому совершенствование акцизного налогообложения алкоголя является одной из наиболее острых тем реформирования законодательства Российской Федерации о налогах и сборах. И на этот раз данная тема не осталась без внимания.

Федеральным законом от 27.11.2010 №306-ФЗ «О внесении изменений в часть первую и часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и закон Российской Федерации «О налоговых органах Российской Федерации»» утвержден новый порядок исчисления и уплаты акцизов на спирт и спиртосодержащую алкогольную продукцию.

С 1 июля 2011 г. ст. 194 НК РФ регулирует порядок исчисления не только акциза, но и авансового платежа по нему. Производители алкогольной продукции (за исключением натуральных вин и напитков с объемной долей этилового спирта не более 6%) или подакцизной спиртосодержащей продукции обязаны уплачивать в бюджет авансовый платеж акциза. Это правило не распространяется на организации, производящие спиртосодержащую парфюмерно-косметическую продукцию и продукцию бытовой химии в металлической аэрозольной упаковке (п. 8 ст. 194 НК РФ).

Авансовый платеж должен быть перечислен до отгрузки продавцом этилового или коньячного спирта, произведенного на территории РФ, либо до передачи спирта в структуре одной организации для дальнейшего производства алкогольной или спиртосодержащей продукции. Размер платежа определяется исходя из общего объема закупаемого (передаваемого) спирта и соответствующей ставки акциза (п. 8 ст. 194 НК РФ).

Такой платеж должен быть осуществлен не позднее 15-го числа текущего налогового периода исходя из общего объема спирта или спиртосодержащей продукции, закупку (передачу) которых производитель будет осуществлять в следующем периоде (п. 6 ст. 204 НК РФ). Не позднее 18-го числа текущего периода в инспекцию по месту учета необходимо представить копии платежного документа и выписки банка о перечислении денежных средств, а также извещение об уплате авансового платежа в четырех экземплярах (один из которых - в электронном виде). Форма и формат указанного извещения должны быть установлены ФНС России (п. 10 ст. 204 НК РФ).

Производители алкогольной или подакцизной спиртосодержащей продукции могут не уплачивать авансовый платеж, если представят в инспекцию банковскую гарантию и извещение об освобождении от его уплаты (п. 11 ст. 204 НК РФ). Банковская гарантия должна быть предоставлена банком, включенным в перечень банков, составленный для целей заявительного порядка возмещения НДС (ст. 176.1 НК РФ).

Согласно п. 5 ст. 199 НК РФ суммы авансового платежа не учитываются в стоимости алкогольной или спиртосодержащей продукции и подлежат вычету в порядке, установленном п. 16 ст. 200 НК РФ.

Таким образом, данный закон регулирует порядок исчисления акцизов на алкоголь, предусматривает авансовую уплату акциза при приобретении спирта, дифференциацию размеров ставок акциза на этиловый спирт, а также возможность освобождения от авансовой уплаты акциза по приобретаемому спирту в случае представления производителями алкогольной и спиртосодержащей продукции банковской гарантии.

МЕЖДУНАРОДНАЯ АКАДЕМИЯ БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛИ

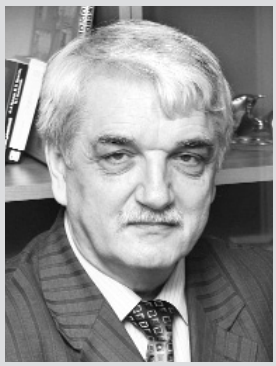
Владивосток, ул. Пологая, 26 (ост. «Краевая Больница»)

Тел. (423) 243-35-38 **www.forexclub.ru**

Международная академия биржевой торговли, официальный партнер FOREX CLUB в России предлагает:

- сопровождение трейдеров/инвесторов FOREX CLUB;
- передовая система обучения для начинающих и профессионалов любого уровня;
- профессиональная аналитическая поддержка;
- индивидуальное обслуживание.

Подробнее об услугах на сайте: **www.forexclub.ru** (раздел: филиал Владивосток)



Сергей Александрович Калашников,
ведущий консультант-аналитик Международной академии биржевой торговли FOREX CLUB

ВЫБОР ЦЕЛИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ, ИЛИ КАК ЗАСТАВИТЬ ДЕНЬГИ РАБОТАТЬ

Деньги имеют свойство обесцениваться, и делают это достаточно быстро, поэтому вопрос о вложении средств - один из самых насущных. При появлении свободных ресурсов необходимо решить не только, как их сохранить, но и постараться приумножить. Деньги должны делать деньги.

Существует несколько способов сохранения и приумножения денег, они дифференцируются по степени риска и, пропорционально, по уровню потенциального дохода. Так, вклад в банке будет иметь наименьший риск и наименьший уровень дохода. Рублевые вклады, в среднем, дают прирост капитала на 18% годовых, что за вычетом 13% инфляции оставляет лишь 5% дохода. Банковские вклады - это сбережение средств, и рассматривать их в качестве способа приумножения капитала не приходится.

Большинство россиян при появлении свободного капитала обращают его в предпринимательскую деятельность. К сожалению, статистика неумолима - только 5% предпринимателей не разоряются в первые два года и начинают получать постоянный доход со своего предприятия. Такая небольшая цифра обусловлена рядом факторов: высокая конкуренция, слабая поддержка со стороны законодательства, теневая сторона российского бизнеса и т.п. Предпринимателю первые годы приходится работать зачастую в убыток, по 18 часов в день, без выходных и прочих радостей жизни, чтобы поставить свое дело на ноги. Более того, чтобы действительно достичь определенных высот, нужно иметь некий «секрет», идею, которых пока нет на рынке, но потребность в них уже зреет. Сам характер предпринимательской деятельности ограничивает широкий круг людей, так как к этому нужно иметь определенную тягу и желание посвятить всего себя этому делу.

Со времен всеобщей ваучеризации у части населения осталась любовь к приобретению части предприятия - акций. Такой тип вложения денег является долгосрочным и должен рассматриваться на длительный период. Известный оракул фондового рынка Уоррен Баффет считает, что акции должны приобретаться на срок от пяти лет и более. Но и здесь есть свои риски: в случае неудачно выбранного предприятия и его банкротства все инвестиции безвозвратно пропадут. Или может случиться мировой или отраслевой кризис, который обрушит цены акции даже самых сильных организаций. Такой тип вложения средств подойдет людям, на 100% уверенным в будущем той или иной компании и готовым ждать 5-10 лет для получения стоящего эффекта от своих вложений.

За последние 5 лет широкую известность получили ПИФы (паевые инвестиционные фонды), суть их заключается в том, что специалисты фонда собирают так называемый портфель акций (или иных ценных бумаг) сроком, как правило, на год. Портфель может быть сформирован как из акций одной отрасли, так и из совершенно любых бумаг. ПИФы стараются собирать из акций наименее связанных между собой компаний (имеющих наименьшую корреляцию), чтобы снижение стоимости одних активов могло быть перекрыто ростом стоимости других. Вложение средств в ПИФы является более оправданным, чем самостоятельное приобретение акций (если вы сами - не профессионал фондового рынка), но, тем не менее, достаточно рискованным предприятием. Далеко не все ПИФы показывают прибыль по завершении года, и уж совсем немногие дают прирост в 20% годовых и более. ПИФы полностью привязаны к макроэкономическому фону: если на рынке рост деловой активности - фонды покажут прибыль, если спад и регрессия, соответственно, - убыток. ПИФы, так же как банковские вклады и покупка акций, являются примером пассивного инвестирования, когда вы вкладываете деньги и ждете достаточно длительный период (от года) эффекта от своих действий. Ниже мы рассмотрим варианты активного инвестирования.

FOREX (сокр. от англ. FOReign EXchange - «обмен иностранной валюты») - международный валютный рынок. Это слово практически стало нарицательным из-за появления на рынке большого числа неблагонадежных компаний на рубеже XX-XXI веков. Сейчас ситуация постепенно исправляется, появились некоммерческие организации, своей деятельностью нормализующие отношения в данной сфере услуг, - это КРОУФР, ЦРФИН и другие. При этом сам валютный рынок является одним из лучших направлений инвестирования: высокая ликвидность рынка (ежедневный оборот превышает $4 трлн.), простота в обслуживании сделок, возможность самостоятельной работы от принятия решения о сделки до вывода средств со счета.

Чтобы избежать возможных неприятностей, при выборе брокера следует особое внимание уделить длительности его работы на рынке, рейтингу, количеству торговых платформ, членству в контролируемых организациях. Всем этим требованиям отвечает только несколько форекс-брокеров России и СНГ, один из них - ГК FOREX CLUB.

Продолжение следует

ДЕЛОВАЯ СЕТЬ
продукты и средства для обработки информации
Владивосток, ул. Нерчинская, 10, офис 315, www.atlas-2.ru
Тел: (423) 262-02-62, факс: 262-02-10, моб: +7 902 555 5412

Система услуг «Деловая сеть» - новый, динамично развивающийся проект по предоставлению высокотехнологичных услуг для бизнеса, в основе которых лежит работа с информацией: сбор, хранение, обработка, передача с помощью программных средств.

Наши услуги:

- Услуги Удостоверяющего центра электронных цифровых подписей
- Организация корпоративного защищенного электронного документооборота
- Передача отчетности юридических и физических лиц по каналам связи в различные ведомства (ФНС, ПФР, ФСС, Росстат и другие)
- Услуги связи и обработки информации
- Защита информации с помощью сертифицированных криптографических средств
- Разработка программного обеспечения по индивидуальным заказам.

Виталий Викторович Решетников,
генеральный директор

ПРОДУКТЫ И СРЕДСТВА ДЛЯ ОБРАБОТКИ ИНФОРМАЦИИ

Информация - одно из фундаментальных понятий в современной науке. Наряду с веществом и энергией многие рассматривают информацию как важнейшую сущность окружающего нас мира. Есть множество определений данного термина применительно к различным отраслям науки, техники, общественной жизни. Большинство людей, применяя термин «информация», подразумевают некие данные, сведения, знания, которые можно собирать, передавать, хранить, обрабатывать.

При всей полноте и многогранности понятия «информация», для всех очевиден тот факт, что в настоящее время информация занимает значительное (если не определяющее) место в жизни современного общества. И **успеха добивается тот, кто умеет грамотно работать с информацией.** Информационная эпоха, в которой мы с вами живем, характеризуется появлением нового вида средств производства - это средства создания, сбора, обработки, хранения информации. Условно эти средства можно объединить одним термином: средства обработки информации.

Система услуг «Деловая сеть» помогает своим клиентам сделать процессы обработки, хранения и передачи информации максимально быстрыми и малозатратными. Деятельность группы компаний, объединенных данным брендом, направлена на создание продуктов, решений, услуг, предназначенных для использования субъектами бизнес-сообщества, а также органами государственной власти различного уровня. На сегодняшний день в проекте «Деловая сеть» накоплен положительный опыт создания систем регионального уровня для обработки информации с целью анализа принятия управленческих решений. Основная миссия проекта: «Создавать качественные продукты, решения, услуги по обработке информации в интересах бизнес-сообщества и делать их доступными широкому кругу лиц».

Сегодня процессы доставки, обработки, хранения информации сопровождают практически любой бизнес, являясь его неотъемлемой частью, начиная с момента образования. С ростом бизнеса одновременно растет и количество обрабатываемой информации. В этой ситуации качественные характеристики информационных систем наиболее сильно начинают влиять на качество информации, которую принимают за исходную для принимаемого управленческого решения.

Решение задачи доставки информации и обеспечения доступа к ней является неотъемлемой частью при построении и эксплуатации информационных систем, а качественные характеристики этих важных составляющих любой информационной системы во многом определяют качество системы в целом и влияют на качество результатов, выдаваемых системой для последующего принятия управленческого решения.

Оптимизировать можно любой бизнес-процесс, имея в наличии соответствующий инструмент для обработки информационных ресурсов этого процесса.

Разработка качественных продуктов для обработки информации - приоритетное направление деятельности компаний, входящих в проект «Деловая сеть».

«ДокМастер» - продукт «Деловой сети», предназначенный для создания, редактирования и хранения электронных документов. При помощи этого средства любой пользователь может за считанные минуты создать электронный документ по определенным правилам на основе шаблона, добавленного в программу из репозитория форматов электронных документов. Шаблоны содержат в себе: структуру документа, визуальное представление (экранную и печатную формы), инструкцию по заполнению, а также справочники, необходимые при заполнении документа. Имея шаблон, можно многократно создавать типовые документы на его основе.

«Почтовый агент» - уже успевший стать популярным программный продукт. Основное его предназначение - защищенный обмен документами по электронной почте. При всей своей простоте это функциональное и мощное решение для доставки информации.

Никто, кроме отправителя и получателя, не в состоянии прочесть отправленное сообщение. Более того, подделать электронное письмо также не представляется возможным. Такое становится возможным благодаря применению средств **электронной цифровой подписи и криптографической защиты информации.** Каждый пользователь программы имеет свой уникальный идентификатор (сертификат ЭЦП), с помощью которого и достигается полная аутентификация.

Сегодня программа «Почтовый агент» широко используется для «общения» с государством. Например, можно легко отправить отчетность предприятия в контролирующие ведомства, такие как Федеральная налоговая служба, Пенсионный фонд, Фонд социального страхования, Росстат и др.

«Репозиторий форматов электронных документов» - специализированное хранилище информации, в котором любой пользователь программы «ДокМастер» может найти интересующие его шаблоны документов. Доступ к репозиторию осуществляется непосредственно из программы. Для этого абоненту «Деловой сети» достаточно оформить подписку на необходимые ему группы шаблонов.

Репозиторий форматов является единой точкой распространения шаблонов электронных документов. Его отличительной особенностью также является его открытость - любой пользователь может создать свой шаблон и разместить его в репозитории для других пользователей. Кстати, функционал программы «ДокМастер» версии «Проф» позволяет создать шаблон любого электронного документа.

Информационная система «ТУРИСТ» - новое решение от «Деловой сети», позволяющее туристическим компаниям (туроператорам) вести полный цикл документооборота с клиентами, начиная от заведения карточки клиента и создания договора до учета факта выезда/въезда туриста. При этом система соответствует всем требованиям Федерального закона от 27.07.2006 г. №152-ФЗ «О персональных данных» и позволяет существенно снизить затраты турфирм на обеспечение соответствия требованиям, предъявляемым к операторам персональных данных.

Более подробно с возможностями продуктов для обработки информации вы можете ознакомиться на нашем сайте **www.atlas-2.ru.**

IMCommunications
Владивосток, ул. Русская, 17, 908
www.imc.vl.ru
Тел: (423) 232-05-15
E-mail: info@imc.vl.ru

Успешно работая на рынке с 1998 года, агентство **«IMCommunications»** формировалось как сообщество профессиональных экспертов, консультантов и исследователей. Наработанные партнерские связи позволяют реализовывать проекты по всей России. Агентство обладает устойчивой репутацией на рынке.

Основные услуги:

- Консалтинг в области маркетинга
- Стратегический маркетинг
- Проектный менеджмент
- Бизнес-планирование
- Маркетинговые исследования любой сложности по ДВ и России
- Бизнес-обучение
- Представительский маркетинг
- Продвижение и позиционирование

Ловушкина Лариса Ивановна,
директор агентства «IMCommunications»

КАК ВНЕДРИТЬ СИСТЕМУ ЭФФЕКТИВНЫХ ПРОДАЖ

Практически на всех предприятиях так или иначе работают подразделения, отвечающие за продажи. В каком бы виде ни существовала система продаж на предприятии, в любом случае она представляет собой процесс, который всегда имеет одинаковые элементы:

1) вход процесса;

2) непосредственно сам процесс продаж;

3) выход процесса;

4) управление процессом;

5) необходимые ресурсы и исполнители.

Что же является конечным результатом, ключевым показателем эффективности системы продаж, ее «выходом»? На мой взгляд, можно выделить две основные группы показателей.

1. КОЛИЧЕСТВЕННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ПРОДАЖ (ЗА ПЕРИОД)

- Объемные показатели (вал, относительные изменения, план/факт; общие и по сегментам).
- Доля скидок и стимуляторов в продажах.
- Доля расходов на организацию и осуществление продаж.
- Средние продажи на одного клиента.
- Классификация клиентов по объемам и прибыльности.
- Доли сегментов клиентов в продажах.

2. УДОВЛЕТВОРЕННОСТЬ КЛИЕНТОВ

- Степень удовлетворенности клиентов по видам (сегментам).
- Доля и динамика повторных контрактов/заказов.
- Количество и динамика претензий/обращений в службу поддержки.

Таким образом, самыми очевидными для руководителей сигналами о возникновении проблем в системе продаж должны быть:

1) низкие количественные показатели, невыполнение плана продаж, нарушения квот продаж, невыполнение планов по регионам, сегментам рынка;

2) рекламации, неудовлетворенность клиентов, возвраты продукции, отказ от сотрудничества.

На практике многие предприятия уделяют достаточно много внимания первому показателю - конкретным измеримым результатам. А удовлетворенность клиентов зачастую является побочным показателем и не учитывается, не измеряется, и, как следствие, не принимаются меры по улучшению ситуации. Со временем неудовлетворенность клиентов «догоняет», начинает влиять на конкретные показатели продаж и становится сложноустранимой проблемой.

На эти показатели эффективности продаж влияют следующие группы факторов:

- кадровое обеспечение продаж;
- маркетинговое обеспечение продаж;
- производственное обеспечение продаж;
- внутренняя организация продаж.

Производственные проблемы продаж. Они часто возникают в результате несогласованной работы производственных подразделений и отделов продаж. Эту несогласованность осложняет широкий ассортимент продукции, который стал отличительной чертой многих производителей.

Проблемы продаж на пересечении с маркетингом. Эти проблемы очень часто не учитываются при анализе падающих продаж. Проще переложить все маркетинговые проблемы и задачи на продавцов, чем вести продуманную политику в области маркетинга. Если конкуренция на рынке достаточно жесткая, то слабая маркетинговая поддержка может быть ключевой проблемой, снижающей объемы продаж. Поэтому целесообразно в области маркетинга обратить внимание на тактические проблемы:

- неправильное определение целевых потребителей;
- отсутствие рекламной поддержки продаж;
- неправильное позиционирование продукции;
- завышенные цены, нерациональные скидки.

Кадровые проблемы системы продаж. Для эффективного функционирования процесса продаж необходимо достижение целевых показателей по обеспечению компании кадрами.

Ключевые проблемы в области кадров:

- высокая текучка персонала, высокие затраты на подбор, обучение, удержание продавцов;
- перегрузка менеджеров по продажам нецелесообразными функциями и задачами, имитация деятельности и слабая ориентация на результат;
- ошибки во взаимодействии с клиентами, несогласованность в оформлении документов.

Причинами этих проблем обычно являются недостаточное количество персонала, низкая его квалификация, неправильная расстановка, несогласованная с задачами компании система мотивации.

Проблемы внутренней организации продаж. К данным проблемам я отношу неадекватные планы продаж и неэффективный алгоритм продаж.

Планы продаж могут быть нереальными в следующих случаях.

1. План продаж составляется «от финансов». Планируются такие объемы продаж, которые необходимы компании для стабильного финансового состояния. При этом очень часто не учитываются реальные прогнозы рынка, возможности которого могут быть очень далеки от желаемого компанией объема, в результате - стабильное невыполнение плана.

2. План продаж составляется «от производства». Еще хуже ситуация на предприятиях, где план продаж «ставится от возможностей производства». Сейчас остается все меньше компаний, планирующих объемы продаж таким образом, хотя очень часто эффективность продаж рассматривается как способность продать весь объем продукции, который можно произвести.

Широко распространена проблема хаотичных продаж, когда ни о каком процессе продаж, алгоритме, технологии не приходится говорить: существует некоторое количество продавцов, каждый из которых действует на свой страх, риск и усмотрение. В результате получается полный хаос. Продавцы переманивают клиентов друг у друга. Может сложиться ситуация, когда на одних и тех же территориях работает много продавцов, а другие области совершенно не охвачены. За общий объем продаж никто не отвечает.

В небольшой статье нельзя подробно рассмотреть все возможные пути совершенствования системы продаж. Укрупненный алгоритм в этом случае будет достаточно простой.

ШАГ 1. Разработка стратегии продаж.

ШАГ 2. Разработка организационного дизайна системы продаж.

ШАГ 3. Планирование и прогнозирование продаж.

ШАГ 4. Внедрение системы продаж и контроль результатов.

Приглашаем на тренинги в сентябре: **«Техники телефонных продаж», «Техники ведения сложных коммерческих переговоров».** Звоните!

Управляющая компания г. Владивостока

Владивосток, ул. Калинина, 49 А, офис 405 **www.UKGV.ru**

Телефон: (423) 227-87-14, 297-07-02 **E-mail: barakov@ukgv.ru**

Управляющая компания г. Владивостока основана 29 апреля 2008 г.

Наши цели и задачи:

- Создание условий для благоприятного проживания граждан;
- Управление жилым и нежилым фондами города Владивостока ;
- Проведение ремонтных и строительных работ;
- Предоставление услуг ТСЖ (ноу-хау);
- Проведение собраний и семинаров;
- Управление коттеджами.

Константин Эдуардович Бараков,
ген. директор Управляющей компании г. Владивостока

ВНИМАНИЕ! ОПАСНОСТЬ! ШТРЕЙКБРЕХЕРЫ В ЖКХ

Как много прав дает законодатель жильцам наших многоквартирных домов. Вот и новые поправки в Жилищный Кодекс Российской Федерации подталкивают собственников к активным действиям, юридически наделяют правами старших по дому и домовые комитеты.

Теперь помимо правления в товариществе собственников жилья, имеющих правовые полномочия на подписание актов выполненных работ по многоквартирному дому, такие же полномочия появились и у домовых комитетов. Жизнь стала налаживаться, и теперь каждый житель должен знать, что прошло то время, когда нужно было заглядывать в рот начальнику ЖЭКа, ожидая, когда же тот соизволит начать проводить ремонт по дому.

Сейчас все просто: проводится собрание, собираются подписи на проведение определенного вида ремонта, и вместе с управляющей организацией выясняется финансирование этого проекта. Затем начинается и сам ремонт. Есть, конечно, ряд нюансов, но главное - это воля большинства собственников дома, выраженная в решении. Не последнюю роль играет и бюджет дома.

Вот тут и разворачиваются основные интересные события, на которые мне хотелось бы акцентировать ваше внимание. Потому что бюджет дома складывается из платежей абсолютно всех жильцов дома, и, соответственно, эти деньги должны идти на домовые нужды. А что получается в жизни? В большинстве управляющих компаний активно развит институт старших по дому. Безусловно, он необходим для нормального систематического общения между управляющей организацией и жильцами дома. Ведь не могут все жильцы интересоваться делами дома, поэтому и выбирают ответственных и пользующихся уважением в каждом конкретном доме людей. Эти старшие по дому следят за плановостью и качеством проведения работ управляющей организации по дому, а затем делятся информацией со всеми жильцами дома. Не секрет, что все управляющие компании предоставляют страшим по домам различные льготы, т.к. работа это общественная и не оплачивается. Опасность тут заключается в том, что некоторые управляющие компании делают слишком большие льготы старшим по домам с тем, чтобы те «душу рвали» за эту компанию. В результате дом недополучает и так небольшие средства на текущий ремонт. Не хочется считать чужие деньги, но приходится, т.к. слишком инициативные старшие по дому вступают в сговор с управляющей компанией с целью получения для своих нужд больших бонусов, которые урезаются от бюджета дома. И таким оплачиваемым старшим уже не интересен ход работ по дому, они заботятся только о своем кармане, за счет, разумеется, всех остальных жильцов. На мой взгляд, институт старших по дому и домовые комитеты - это общественная работа, которая не должна оплачиваться, т.к. старшие и так получают определенные льготы и следят за тем, чтобы деньги дома расходовались по наиболее значимым местам в общедомовом имуществе. И это, несомненно, затрагивает интересы всех жильцов. Поэтому все жильцы должны интересоваться общественной работой старших, чтобы те, как говорится, «не зарывались».

Вот несколько советов жильцам для того, чтобы жить в комфортных условиях:

- интересуйтесь управляющей компанией, которую выбираете;
- создавайте совет дома из проверенных, неподкупных жильцов;
- интересуйтесь в управляющей компании о проводимых ремонтных или организационных работах;
- избегайте навязчивых старших и слишком инициативных жильцов, т.к. они, как правило, преследуют свой интерес (работа управляющей компании всегда очевидна, например, поменяли окна в подъезде, покрасили стены, отремонтировали крыльцо, поменяли электросчетчики или привели в порядок проводку в коридоре и т.д. и т.п.) Если управляющая компания длительное время без всяких объяснений не проводит ремонтные работы, меняйте такую компанию и не слушайте «подпевал», имейте свое мнение. Имеющий глаза да увидит. С другой стороны, без серьезных оснований не меняйте как перчатки компании, т.к. когда все стабильно, то и комфорта вы получите больше;
- не ведитесь на посулы слишком инициативных жильцов, что уйти нужно в Н-скую компанию, т.к. те обещали, например, положить асфальт. Всегда стоит помнить, что бесплатный сыр - только в мышеловке. На ваши маленькие сборы делают большое строительство. Что это дает? Да, вы получите хороший асфальт у подъезда, но на этом все и закончится. А дом требует систематического ухода по всем коммуникациям. С другой стороны, имеются компании, которые и проводят серьезные ремонтные работы, и не упускают из вида и остальные коммуникации. У хорошего хозяина ничего не остается без внимания. Если компания постоянно что-то делает, дайте ей срок, и через 5-7 лет вы ощутите реальный комфорт. Невозможно за один-два года привести в порядок все общедомовое хозяйство, которым не занимались более 40 лет;
- постарайтесь хотя бы раз в полгода лично поговорить с директором управляющей компании по телефону, ну а если есть время, то можно и прийти на прием. Это общение исключит испорченный телефон, а вы сами сможете составить мнение о деловых качествах руководителя.

Продолжаем сотрудничать
на сайте **www.ukgv.ru**
тел. 297-07-02

Модельный экодом для Владивостока

Владивосток, ул. Полонского, 13 **www.eco-dom.narod.ru**

Телефон: (423) 275-45-57 **E-mail: nor-ecology@mail.ru**

Наш проект задуман для того, чтобы отбирать, тестировать на себе, набирать опыт эксплуатации и распространять любые полезные решения для частных жилых домов. Мы ищем сильных Игроков! Кто уверен в своих технологиях, оборудовании и материалах и хочет сделать это известным? Давайте вместе создадим Дом Будущего, давайте соберем и распространим действительно лучшие решения!

Пишите, звоните, заходите в гости!

Андрей Нор, *руководитель проекта, 275-45-57, nor-ecology@mail.ru*

НЕМНОГО О СПОНСОРСТВЕ

Из Википедии: ***Спонсор (от лат. spondeo - ручаюсь, гарантирую)*** *- может быть как физическим, так и юридическим лицом, финансирующим какую-либо деятельность как физических, так и юридических лиц, с целью получения какой-либо материальной выгоды или прибыли для себя, либо в обмен на рекламу.*

В нашем с вами сообществе слово «спонсорство» изрядно подпорчено попрошайничеством. Но автор и Википедия абсолютно уверены в том, что спонсорство (в отличие от меценатства, которое тоже дело хорошее, но путать эти слова не стоит ;)) должно, просто обязано быть выгодным!

Если позволите, расскажу мою любимую байку о спонсорстве (книжка «Вокруг света по меридиану»). Отставной английский диверсант Райнульф Файнес вышел в отставку и как-то за утренней овсянкой обсуждал с женой, чем бы дальше заняться. Он предложил ей придумать что-то, что еще никто в мире не делал. Жена подумала, и предложила ему обойти вокруг света.

- Но это ведь уже столько раз делали!

- А ты обойди по меридиану!

- Но это невозможно, ведь этого еще никто никогда не делал! Постой, постой...

Они дали объявление в газету: набираем людей в экспедицию вокруг света по меридиану, и на звонки отвечали просто: да, мы хотим это сделать. Денег нет, нет ни пароходов, ни самолетов, вообще ничего нет - давайте вместе найдем средства и возможности, и сделаем это! Многие вешали трубку, но кто оставался - те оставались!

Кто не верит - может дальше не читать, но: они нашли и два парохода, и три самолета, и несколько сотен человек. А потом три года работали для того, чтобы основная группа совершила заявленный переход! Из этой экспедиции сделали большое шоу, и многочисленные спонсоры этой экспедиции вернули себе вложенные в проект средства с хорошим превышением: они использовали торговые марки и логотипы, они устраивали выставки своего снаряжения и оборудования по всему маршруту экспедиции и по всему миру.

Вот такой проект, и для меня это, прежде всего, - отличное управленческое решение и приятнейший образец для подражания!

Наш очередной проект - дом нулевого теплопотребления, дом, который не надо будет отапливать, я уже писал о нем в прошлом номере журнала. Я очень хорошо понимаю, какую бурю может вызвать мое нахальное заявление среди профессионалов! Однако дело идет к тому, что такой дом должен неизбежно появиться, многие уже и хотели бы его построить, но по разным причинам пока не построили... А мы вот решили - и сделаем это! Можете смеяться, признаюсь: я ничего не понимаю в строительстве. Но когда у меня возникают задачи или вопросы, я задаю их экспертам, и очень похоже, что в этот раз нам удалось собрать вокруг нашего проекта очень неплохую команду!

Научно-технический Совет Дальневосточного института экономики и развития строительной отрасли (ДВИЭР) принял решение стать экспертно-консультативным советом по нашему проекту. И надо сказать, что в этот Совет собрались лучшие в крае специалисты в области теплосбережения и энергоэффективности зданий!

Мой старый друг **Олег Стенков** - хороший строитель и тертый практик, уже лет двадцать занимается строительством коттеджей. На его счету немалое количество готовых домов, он отлично знает весь строительный рынок и существующие на нем оборудование, решения и технологии. Он заранее рассказал мне, где ошибутся архитекторы, где и как именно накосячат строители, кому и в чем можно доверять, и где именно надо закупать каждую строчку из огромного списка, от которого я, дилетант, поначалу просто впал в ступор... Олег сэкономил нам кучу денег! Без него мы бы не построили свой дом даже за многие годы и за немалые миллионы рублей. С ним же мы всерьез рассчитываем построить 300 квадратных метров нашего будущего дома (или Дома Будущего, если угодно ;)) за четыре месяца и за единственный миллион. Во всяком случае, бОльших денег у нас просто нет, а к ноябрю нам надо уже справлять новоселье. Нам так надо! Вот и все мои нехитрые аргументы. А насколько мы с этим справимся, вы увидите уже в ноябре.

И, конечно, нашему проекту остро нужны спонсоры. И краеугольным камнем и основным правилом всего проекта мы сделали постулат о том, что **каждый из спонсоров должен вернуть вложенные им ресурсы (оборудование, материалы, знания или работу) с хорошим превышением.** Если с кем-то из участников проекта этот постулат не сработает, я буду считать это своим личным провалом и сделаю все для того, чтобы это исправить.

Пусть Олег вернет себе затраченное им время - новыми заказчиками, готовыми оплатить его работу, честно заработанными им деньгами, теми деньгами, которые он для них сэкономит. Пусть поставщики пеноблоков хорошо развернутся на рынке, пусть их завалят заказами - их блоки стоят того!

И я не буду продвигать плохие материалы: мы ведь отбираем для своего дома лучшее! Так, я перетаскал Олегу Стенкову образцы пеноблоков практически от всех производителей края. Олег после подробных исследований выбрал из всей привезенной ему коллекции всего один образец и сказал: мы будем строить только из этого!

Компания «ВИРА» как раз в этом году полностью наладила стабильное и очень точное производство, без преувеличения, ЛУЧШИХ ПЕНОБЛОКОВ НА РЫНКЕ! Порукой этому заявлению - проверки и исследования строителя с тридцатилетним стажем Олега Стенкова.

Я думаю, **Виктор Радьков,** владелец компании «ВИРА», не будет делать большого секрета из особенностей своего производства - нашему краю нужно много, очень много пеноблоков, на этом рынке хватит места для разных производителей. Тем более потому, что пеноблок нынче - действительно ЛУЧШИЙ стеновой материал. И если вы не верите этому - спросите специалистов. Думаю, его могут превзойти только литые дома из пенобетона, но эта технология у нас пока никем толком не налажена, там слишком много вопросов.

А пока - **пеноблоки компании «ВИРА» - лучшие пеноблоки на рынке,** и это - проверенная правда.

Как вы не могли не заметить, это - откровенная реклама архитектора и строителя Олега Стенкова и производителя пеноблоков компании «ВИРА». И это - честная реклама, я ручаюсь за каждое написанное мной слово.

Примерно так я собираюсь отдавать долги своим спонсорам. И мы сделаем все для того, чтобы наш проект действительно стал Домом Будущего, домом нулевого теплопотребления и достойным образцом для подражания и тиражирования, настоящим Модельным Экодомом для нашего города!

Кто хочет быть лучшим? Кто уверен, что он - лучший? Приходите, обсудим, как вы можете участвовать в нашем проекте!

Медицинский Центр «НИКОДЕНТ»

Владивосток, ул. Пушкинская, 109 **E-mail: info@nikodent.ru, www.nikodent.ru**

Тел: (423) 226-70-00, 226-57-27, 226-84-30

Медицинский центр «Никодент» - это современная стоматологическая клиника, оснащенная самым передовым оборудованием, позволяющим проводить все виды стоматологических услуг по высшим мировым стандартам. Высококвалифицированные врачи нашей клиники предоставляют полный комплекс стоматологических услуг:

- профилактика
- профессиональная гигиена
- отбеливание
- лечение зубов
- ортодонтия
- имплантация зубов
- протезирование безметалловой керамикой по тех. PROCERA (Швеция)
- удаление зубов
- 3D компьютерное моделирование по технологии Нобель Гайд.

Голодных Константин Николаевич - Генеральный директор, глав. врач клиники, стоматолог-хирург, имеет 20-тилетний стаж работы практическим хирургом стоматологом с совмещением руководящей работы. Владеет всеми имеющимися методиками имплантации различными системами имплантантов.

ПАПА И МАМА, ГДЕ МОИ ЗУБЫ?

Сегодня уже большинство родителей знает, что такое «прикус», что это совсем не то, что «привкус», что он бывает неправильным, и что этот недостаток необходимо исправлять. Ещё родителям известно, что у детей бывает кариес, если они едят много сладкого и не чистят зубы.

Но мало кто из родителей имеет четкое представление о том, в каком возрасте ребенка нужно впервые отвести на прием к детскому стоматологу, что делать, когда молочные зубы меняются на постоянные, и какие привычки помогут ребенку сохранить здоровье зубов на всю жизнь.

И это не пустые слова. Вас в детстве дразнили за щелку между зубами? А, может быть, в юности какая-то симпатичная особа сказала своей подруге о вас: «Какой симпатичный, но зубы...»?

Если это так, то вы вряд ли захотите повторения подобных ситуаций в судьбе своих детей. Сегодня мы обсудим проблемы детской стоматологии и способы их решения. Экспертом в нашей беседе выступит ***Константин Николаевич Голодных,*** *главный врач стоматологической клиники «Никодент».*

Константин Николаевич, многие родители считают, что ребенка стоит вести к стоматологу, когда появились видимые проблемы - кариес, потемнение эмали, неправильный прикус. С какого возраста стоит начать наблюдение у стоматолога? Можно ли приучить ребенка не бояться зубного врача? В первую очередь, не стоит доводить состояние до болезненного. Ведь намного приятнее предупредить проблему, чем среди ночи искать дежурного врача-стоматолога и уговаривать заспанного доктора «быстренько вырвать всего один зубик» бедному малышу.

Если говорить о возрасте, с которого стоит начинать уход за зубами, то здесь ответ один - чем раньше, тем лучше. В Америке и Европе детский стоматолог осматривает ребенка на 3-й день после рождения еще в родильном доме. При этом матери предлагается список стоматологов-неонатологов округа, к которым она может обратиться за консультацией. Прием ведет врач-стоматолог и врач-педиатр. Мама получает четкие предписания по кормлению ребенка и схему визитов в клинику стоматолога для осмотра. Первый прием выполняется в 12 месяцев от роду и длится не более 10 минут в условиях приглушенного света, под тихую музыку. Ребенок не запоминает первое посещение врача. Перед вторым посещением родителям высылается письмо определенного содержания с четкими указаниями, какие беседы провести с ребенком, а также опросник, адаптированный под возраст ребенка. Опросник возвращается в клинику по факсу или в электронном виде. Врач, анализируя ответы, приглашает родителей на беседу (без ребенка), а потом и с ним вместе. Возраст ребенка составляет 1,5-2 года в момент его второго посещения врача-стоматолога, далее консультации стоматолога-неонатолога не требуется. В дальнейшем схемы визитов составляются с учетов патологии развития зубов, если таковая существует. Периодичность визитов к врачу-стоматологу детей составляет 6 мес., а иногда и 2 мес. Этой схемой можете воспользоваться и вы.

Таким образом, раннее начало - залог здоровья? Конечно. Сейчас в детской стоматологии используются новейшие технологии. Детей лечат совершенно безболезненно. Плюс с ними играют, показывают мультики, дарят подарки. Часто ребенок уходит от дантиста и со здоровыми зубками, и с новой игрушкой. После таких процедур ребенок всю свою жизнь будет без содрогания посещать стоматолога, тщательно выполнять все его рекомендации и ухаживать за зубами.

Эстетика не менее важна, чем здоровье ротовой полости. Что вы можете посоветовать тем родителям, которые упустили момент, и теперь у детей зубы растут криво? Конечно же, исправлять. Не стоить думать, что неправильный прикус - это только косметическая проблема. Он может стать причиной более серьезных проблем - повреждений зубов, их опорного аппарата, десен. Дело в том, что искривленные и скученные зубы больше подвержены заболеваниям, чреватыми их потерей, так как такие зубы крайне трудно чистить. Кроме того, таким зубам угрожают и другие проблемы: повышенная стираемость, неэффективное жевание, дополнительный стресс и болезни челюстных суставов, вызывающие хронические мигрени, боли в лице и шее, а также проблемы с желудочно-кишечным трактом и дыханием.

Прикус можно исправить в любом возрасте. Но дети намного легче переносят брекеты и не стесняются, а часто даже гордятся своими разноцветными брекетами в виде зверушек или звездочек. Лучший возраст для профилактического осмотра ребенка ортодонтом - 6-7 лет. Именно в этом возрасте прорезываются первые постоянные зубы. По ним уже возможно определить, будут ли у ребенка нарушения прикуса. При наличии проблемы ортодонт найдет способы воздействия на направление роста зубов, проведет коррекцию скорости развития и величины челюстей.

Отлично. А что делать родителям, чей ребенок подрался, упал, выбил зуб?

Тут ответ один - восстанавливать. Если откололся кусочек зуба, то современные технологии позволяют безболезненно его нарастить. Если же коронка зуба сломана под «корень», то можно восстановить коронку при помощи разнообразных штифтов. А когда полностью сформируется прикус у ребенка можно восстановить зуб коронкой из оксида циркония или алюминия, которые обладают хорошей светопроводимостью и гипоаллергенностью. Это делает искусственный зуб неотличимым от настоящего.

Спасибо за содержательный рассказ. Что Вы можете сказать напоследок нашим читателям?

Сказать могу только одно - берегите зубы смолоду. Учите детей правильно пользоваться зубной щеткой и флоссом. Не позволяйте им злоупотреблять сладким и газированными напитками. Приучайте посещать стоматолога не реже 1 раза в полгода. И главное - сами будьте примером для подражания. Тогда и ваши дети будут здоровы.

Nobel Biocare™
making you smile™

Некоммерческое Партнерство Стоматологов Приморского края

Стоматологическая клиника «Колот»

Владивосток, пр-т Острякова, 1 **E-mail: info@kolot.ru**

Тел: (423) 242-02-02, 242-00-65 **www. kolot.ru**

Еременко Елена Владимировна, *врач парадонтолог-хирург СК «Колот», ассистент кафедры терапевтической стоматологии ВГМУ*

Стоматологическая клиника «Колот» получила первую лицензию в 1991 г. В 1995 г. СК «Колот» вошла в Некоммерческое партнерство стоматологов Приморского края. Специалисты клиники принимали активное участие в создании стоматологического факультета Владивостокского государственного медицинского университета. С 1999 г. клиника является базой ВГМУ.

В клинике осуществляется терапевтический приём, лечение зубов под общим наркозом, все виды ортопедической помощи, исправление неровных зубов, хирургическая помощь (в том числе и имплантация), услуги парадонтолога, детского стоматолога. Зуботехническая лабаратория оснащена самым современным оборудованием, в том числе и установкой по изготовлению цирконевых коронок. Участники Великой Отечественной Войны обслуживаются бесплатно

Владимир Александрович Потоцкий, *генеральный директор СК «Колот»*

БЕРЕГИ ПАРАДОНТ СМОЛОДУ!

За последнее десятилетие мировая стоматология сделала огромный прорыв в разработке и внедрении новых технологий и методов лечения стоматологических заболеваний. Это и использование трехмерного рентгенологического обследования зубочелюстной системы, и эндодонтическое лечение каналов зубов с использованием микроскопа, и эстетические операции на пародонте, и протезирование на имплантантах. Заметно вырос и уровень культуры жителей нашего города. Всё чаще приходят пациенты с пониманием, что зуб не может рассматриваться как отдельная структура, что он лишь часть зубо-челюстной системы, которая в свою очередь так же является составляющей всего организма.

Американскими учеными было доказано, что причиной возникновения эндокардита (воспаления внутренней оболочки сердца) является нелеченный хронический пародонтит (для большинства более привычен термин «пародонтоз»).

«Пародонтозом» в народе обычно называют большую группу заболеваний пародонта, основные из которых - гингивиты, пародонтиты и, собственно, пародонтоз. В этой группе заболеваний на пародонтоз приходится около 2%, гингивиты составляют около 15-18%, пародонтиты - более 60% заболеваний пародонта.

А ведь **заболевания пародонта - десен и кости, окружающих зуб, - широко распространены.** Исследования показывают, что практически у каждого пациента в той или иной степени есть проявления подобных заболеваний, которые постепенно приводят к подвижности и потере зубов, если вовремя не начать лечение. **Коварство болезни состоит в том, что она часто не проявляет себя долгие годы, развивается безболезненно и становится видимой для пациента в тяжелейшей стадии, когда сохранить зубы уже невозможно,** а потеря объема челюстной кости требует костных пластических операций для дальнейшего возможного протезирования. Нелеченные пародонтиты приводят к потере зубов, являясь, возможно, даже более распространенной причиной их утраты, чем кариес. Вовремя поставить диагноз, оценить прогноз и назначить лечение патологии пародонта должен врач.

Никто не знает исходной причины группы заболеваний пародонта. Но известно, что способствует заболеванию: нарушение кровоснабжения десен, зубные камни, неправильный прикус, недостаток витаминов А, Р и С, проблемы с эндокринологией, сахарный диабет, болезни желудочно-кишечного тракта, лечение гормональными препаратами. Группу риска и здесь составляют курящие, сладкоежки и любители спиртного (а также женщины в период климакса).

Патогенетические факторы, лежащие в основе воспалительных заболеваний пародонта - это скопление зубного налета, нарушение строения преддверия полости рта, зубочелюстные аномалии и супраконтакты.

Гингивиты (воспаления десен) - вызываются бактериями, содержащимися в остатках пищи, зубным налетом и другими последствиями недостаточной гигиены ротовой полости.

И, наконец, **пародонтиты** - увы, наиболее распространенные заболевания пародонта, характеризующиеся нарушением зубодесневого прикрепления, образованием десневых карманов. Причины возникновения пародонтита - плохая гигиена полости рта, наследуемые биологические особенности организма, проявляющиеся в быстром образовании зубного камня и десневых карманов, патология прикуса. При лечении пародонтита проводят противовоспалительную обработку зубодесневых карманов (закрытый кюретаж), иногда в сочетании с хирургическими методами лечения, основная задача которых - удаление зубного камня, проникшего иногда на большую глубину в области десневого кармана. Если не начать своевременно лечение пародонтита, происходит углубление зубодесневых карманов, нарушается прикрепление зубов, и они просто выпадают.

ПРОФИЛАКТИКА. Каждый из нас считает, что он умеет чистить зубы. Однако проведенные исследования этого вопроса показывают, что большинство людей имеют весьма слабое представление о правилах чистки зубов.

Современная кулинарная обработка и характер нашего питания все больше смещаются в сторону рафинированной, богатой углеводами пищи, что делает естественную очистку зубов во время акта жевания практически невозможной.

Под влиянием бактерий образуется зубной налет, остатки пищи разлагаются с выделением агрессивных токсинов, что нарушает минерализацию эмали зуба, способствуя развитию кариеса, а также раздражает ткани десны, вызывая их воспаление.

Правильный уход за полостью рта позволяет не только сохранить свои зубы и десны здоровыми, но и способствует повышению общей сопротивляемости организма, сократить возникновение обострений желудочно-кишечного тракта, тонзиллита и ревматизма.

Чистка зубов и массаж десен улучшают микроциркуляцию в тканях полости рта и местный иммунитет, активизируют биологические точки, связанные со всеми органами и системами организма.

При возникновении кровоточивости десен, появлении запаха изо рта или других признаков заболевания вам необходимо обратиться к пародонтологу. Пародонтолог - это врач-стоматолог, прошедший специальный курс подготовки применения консервативного и хирургического лечения. Пародонтолог проводит диагностику и лечение заболеваний пародонта, а также профилактику их обострений.

Следуйте простым советам для предотвращения стоматологических заболеваний:

- Ежедневная гигиена полости рта.
- Используйте зубную нить после каждого приема пищи.
- Употребляйте жесткую растительную пищу.
- Равномерное участие всех зубов в жевании (нуждающиеся зубы пролечены, отсутствующие восстановлены).
- Посещение врача-стоматолога для профилактики 2 раза в год.

Невозможно сохранить зубы здоровыми, не проводя профилактику и лечение окружающих тканей пародонта.

Как показывает статистика, здоровье зубов на 80% зависит от грамотного ежедневного ухода самого пациента. Одним словом, **ВСЁ В ВАШИХ РУКАХ!**

ГУМАНИТАРНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ

690001, г. Владивосток, ул. Дальзаводская, 23

Телефоны: 249-19-58, 249-15-67, 230-23-33 **E-mail: college-vl@bk.ru**

ЛИЦЕЙ - КОЛЛЕДЖ - УНИВЕРСИТЕТ

В. Гордашников, *директор колледжа, профессор Российской Академии Естествознания, Заслуженный учитель России*

Среднее специальное учебное заведение XXI века - это не только прогрессивные технологии, ультрасовременная техника, но и новый подход к обучению и изучению.

Сегодня студент, закончивший колледж, должен быть не просто дисциплинированным исполнителем, прилежно осуществляющим свою работу, но и полноправным участником созидания своей профессии, а поэтому конкурентоспособным.

Президент России Д. А. Медведев, выступая на совместном заседании Государственного Совета и Комитета по модернизации и технологическому развитию экономики Российской Федерации, в частности, сказал: «Одной из важных задач является создание так называемых цепочек в сфере образования, а именно цепочки лицей - колледж - университет, участники которой работают в непосредственном контакте с работодателями. Такой опыт есть во многих регионах...».

Именно по такой модели и создан был Гуманитарно-экономический колледж. **Набор осуществляется на заочное обучение с применением дистанционных технологий** по следующим специальностям:

«ПРАВО И ОРГАНИЗАЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ»

Квалификация - **юрист.**

Срок обучения:
2 года 10 месяцев (на базе 11 кл.),
3 года 10 месяцев (на базе 9 кл.)

«ЭКОНОМИКА И БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ» (по отраслям)

Квалификация - **бухгалтер.**

Срок обучения:
2 года 10 месяцев (на базе 11 кл.),
3 года 10 месяцев (на базе 9 кл.)

«СТРАХОВОЕ ДЕЛО» (по отраслям)

Квалификация -
специалист страхового дела.

Срок обучения:
2 года 10 месяцев (на базе 11 кл.),
3 года 10 месяцев (на базе 9 кл.)

«СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА»

Квалификация -
специалист по социальной работе.

Срок обучения:
2 года 10 месяцев (на базе 11 кл.),
3 года 10 месяцев (на базе 9 кл.)

Понимая всю сложность подготовки высококвалифицированных специалистов, мы стремимся поставить дело обучения будущих работников на высокий современный уровень. К обучению привлекаются лучшие специалисты высших и средних учебных заведений Дальнего Востока. Педагогический коллектив колледжа находится в постоянном творческом поиске, внедряя в практику новые достижения науки и техники.

Учредитель колледжа не экономит средств на техническое оснащение учебного процесса, на профессиональный рост профессорско-преподавательского коллектива, совершенствование их педагогического мастерства.

Под руководством опытных и грамотных наставников наши студенты демонстрируют глубокие знания, с увлечением постигают тайны будущей профессии, перенимают у педагогов стремление овладеть ею в совершенстве.

В колледже сложился высокопрофессиональный профессорско-преподавательский коллектив, способный решать задачи подготовки и воспитания высококвалифицированных специалистов. Среди педагогов - Заслуженные учителя России, Почетные работники профессионального образования, 80% преподавателей - с высшей квалификационной категорией. Успешное внедрение в практику новых образовательных стандартов, связь с наукой, научно-исследовательская работа преподавателей и студентов позволяет колледжу стать инновационным образовательным учебным заведением. При подготовке специалистов используются авторские образовательные программы и учебные пособия, созданные преподавателями Гуманитарно-экономического колледжа.

Учебный процесс строится на прогрессивных методиках обучения, в том числе дистанционных технологиях. Творческий потенциал педагогического коллектива поистине неисчерпаем. Традиционно проводимые методические и научно-практические конференции свидетельствуют об интересной, творческой, новаторской работе. Один из ключевых принципов развития профессионального образования - его непрерывность, поэтому постоянно совершенствуется и уровень постдипломной подготовки в организационно-методическом центре повышения квалификации Гуманитарно-экономического колледжа.

Колледж осуществляет **обучение по 25 дополнительным программам.**

Виды постдипломной подготовки:

- Краткосрочное повышение квалификации;
- Общее усовершенствование;
- Тематическое усовершенствование;
- Стажировка;
- Специализация.

Мы надеемся, что и впредь к нам будут поступать девушки и юноши, имеющие душевную склонность к нашим профессиям и готовность посвятить свою жизнь гуманному и благородному делу - служению Отечеству.

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ОБУЧЕНИЯ БЕЗ ОТРЫВА ОТ УЧЕБЫ, МЕСТА ЖИТЕЛЬСТВА И РАБОТЫ. ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ДИПЛОМ. КРУГЛОГОДИЧНЫЙ ПРИЕМ НА ОБУЧЕНИЕ. ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ГРАФИК. УСКОРЕННЫЕ ПРОГРАММЫ.

Приморская Транспортная Компания

Артем, пер. Заводской, 27. Т: 7 (423) 271-94-76, 275-80-02, www.primtrucks.ru

Регистрация на презентацию по тел: 7 (423) 246-08-42 **www.primtrucks.ru/2011**

ООО «Приморская транспортная компания» - официальный **дилер Mercedes-Benz, FUSO, Schmitz** в Приморском крае. Это активно развивающаяся компания, предоставляющая полный комплекс услуг по продаже и сервисному обслуживанию грузовых автомобилей и полуприцепов.

На сегодняшний день это единственная компания в Приморском крае, которая предлагает новые европейские грузовые автомобили не под заказ, а со склада во Владивостоке.

Кроме того, **компания готова предложить полную линейку коммерческих автомобилей:**

- седельные тягачи для магистральных перевозок и развозных работ;
- специальные шасси, предназначенные для решения практически любых транспортных задач;
- строительная автотехника;
- коммунальная техника.

ОТКРЫТИЕ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА ГРУЗОВОЙ ТЕХНИКИ

23 сентября 2011 г. состоится открытие торгово-технического центра «Приморская транспортная компания» по продаже и обслуживанию новых грузовых автомобилей Mercedes-Benz, FUSO и полуприцепов Schmitz. Центр, расположенный в г. Артеме, пер. Заводской 27, выполнен и оснащен в полном соответствии с международными стандартами.

Презентация торгово-технического центра соберет крупные компании Дальнего Востока и Приморского края из транспортной, лесной, финансовой отраслей, среди которых клиенты «Приморской транспортной компании», представители администрации, а также партнеры Mercedes-Benz, FUSO и Schmitz.

На официальной пресс-конференции, посвященной открытию центра, будут выступать руководители:

- **ООО «Мерседес-Бенц Тракс Восток»** *«Стратегия Mercedes-Benz» по развитию дилерской сети и сервисного обслуживания грузовой техники»;*
- **ООО «Шмитц Каргобулл Руссланд»** - *«Тенденции на рынке полуприцепов».*
- **ООО «ФУЗО КАМАЗ Тракс Рус»** — *«Перспективы развития рынка малотоннажной техники».*

В ходе мероприятия будет организован показ новых седельных тягачей Mercedes-Benz, грузовиков FUSO и полуприцепов Schmitz. Участникам и гостям будет предоставлена возможность в неформальной обстановке обсудить перспективы рынка с представителями и руководством международных корпораций.

На выставочной площадке ООО «Приморская транспортная компания» посетители смогут пройти тест-драйв на седельном тягаче **Mercedes-Benz Actros 1841,** ознакомиться с тягачом **Mercedes-Benz Actros 3341AS** с колесной формулой 6x6 и полуприцепами Schmitz.

«Приморская транспортная компания» также обладает большим складом запасных частей. Общая площадь склада составляет более 1 700 м^2, ассортимент которого представлен более 5 000 наименований запчастей европейских и американских производителей.

Компания является дилером **Mercedes-Benz, FUSO, Schmitz,** имеет доступ к единым электронным on-line каталогам дистрибьюторской сети производителей по обслуживанию техники и заказу запасных частей и on-line каталогам двигателей Mercedes-Benz, FUSO. Это улучшает оперативность реагирования на запрос и, в случае отсутствия на складе необходимых запасных частей, позволяет расценить запчасть за короткое время.

Сервисный центр компании работает уже более 10 лет на рынке сервисного обслуживания грузовой и спец. техники американского и европейского производства.

В компании постоянно проходит обучение персонала и повышение квалификации на специализированных семинарах, проводимых производителями.

За время работы постоянными клиентами компании стали более ста предприятий со всего Дальнего Востока.

Открытие единственного в Приморском крае дилерского центра по грузовым автомобилям Mercedes-Benz, FUSO и полуприцепам Schmitz является логичным шагом в развитии компании и позволяет выйти на более высокий качественный уровень работы с потребителями в регионе, что будет способствовать дальнейшему развитию транспортной отрасли в России.

Максим Кононец, руководитель отдела продаж ООО «Приморская транспортная компания».

Регистрация на презентацию по тел: 7 (423) 246-08-42, сайт: www.primtrucks.ru/2011

Die Schönheit, die Qualität
und den Luxus der deutschen Möbel*

*Красота, качество и роскошь
немецкой мебели

салон мебели
НЕМЕЦКИЙ
СТИЛЬ

Мебельный салон «Немецкий стиль», ТЦ «Домашний очаг», Океанский проспект 133,
тел. 8(423)252-57-55, e-mail: german-style@mail.ru

ЗАО «СпецМонтажСервис»

Владивосток, ул. Калинина, 25, офис 4 **Тел: (423) 269-26-19, факс: (423) 264-54-11**

E-mail: 4232645411@mail.ru, www.specdv.ru **Тел: 225-42-45 (отдел продаж), ул. Коммунаров, 21**

Компания ЗАО «Спецмонтажсервис» основана в 2003 г. и специализируется на поставке, проектировании, монтаже и обслуживании систем технической безопасности:

- Системы видеонаблюдения и регистрации;
- Охранные сигнализации;
- Пожарные сигнализации
- Автоматические ворота, шлагбаумы, турникеты;
- Домофонные устройства и системы связи;
- Системы контроля доступа;
- Системы учета рабочего времени;
- Системы подсчета посетителей.

Компания является эксклюзивным поставщиком на Дальнем Востоке счетчиков посетителей «Кондор» и продукции ОАО НПП «Альфа-Прибор».

Основным гарантом профессионализма и компетентности ЗАО «Спецмонтажсервис» является то, что компания соблюдает полную конфеденциальность в работе с клиентами и никогда не создает никаких портфолио с указанием названий обслуживаемых объектов!!!

Валерий Анатольевич Шевчук,
исполнительный директор

НА СТРАЖЕ ВАШЕЙ БЕЗОПАСНОСТИ

«Они говорят, им нельзя рисковать,
Потому, что у них есть дом,
В доме горит свет»

В. Цой

Если у вас есть дом, в доме есть электричество, то рано или поздно в нем появятся телевизор, холодильник, компьютер и еще много всяких нужностей и полезностей. А если это не просто квартира или дом, а склад с дорогостоящим товаром? Тут вопрос безопасности всего нажитого честным (или не очень честным) трудом встает особенно остро.

Когда вопрос об установке охранных систем решен положительно, приходит время заняться поиском подрядчиков. Вот здесь-то и кроются основные проблемы.

В первую очередь, **прежде чем заказывать установку, определитесь со списком задач, которые должно будет решить оборудование.** И не говорите, что слово «охрана» объясняет всё. Лучше подумайте, какие виды опасностей могут угрожать именно вашему объекту. Те же кражи могут иметь различный характер в частном доме и в подсобных помещениях магазина, где хранятся товарные запасы. В первом случае стоит опасаться внешних угроз - грабителей, поджигателей и т.п. Во втором больше вероятности, что в краже будет замечен продавец, грузчик или кладовщик.

Вторая задача, которую вам придется выполнить самостоятельно - это рассчитать бюджет. Только после этого можно искать поставщика.

Для начала, поспрашивайте знакомых, не устанавливал ли кто из них охранные сигнализации, камеры или датчики в недавнем прошлом. Выясните, с кем они работали, сколько заплатили и остались ли довольны качеством обслуживания. Нет знакомых? Тогда вам прямая дорога в Интернет на тематические форумы. Почитайте отзывы о подрядчиках и производителях, спросите совета у тех, кто уже поставил себе систему.

Выяснив названия компаний с хорошей репутацией, не спешите хвататься за телефон. Дабы не переплатить, пусть и за качественные услуги, составьте приблизительную смету сами. Работы по установке систем охраны и контроля доступа, конечно, требуют специальных знаний и навыков, но их стоимость на рынке примерно соответствует стоимости подобных им строительных работ.

Теперь, имея на руках список требований к оборудованию и понимая, в какую сумму вам обойдется установка, можно начинать поиск контрагента. Здесь тоже есть свои тонкости.

В первую очередь **не гонитесь за дешевизной.** Такие работы сродни походу к врачу - сэкономишь и получишь шанс попасть к коновалу. Только расплачиваться придется если не здоровьем, хотя есть шанс и им, то собственным имуществом точно. Опасность кроется в том, что монтажник-установщик знает все слабые места системы, и если вы обратитесь в непроверенную фирму, то информация об этом может попасть в не те руки.

Второй, не менее важный момент - **выбирайте оборудование проверенных производителей.** Не стоит бояться систем российского и китайского производства. Например, на рынке пожарных и охранных сигнализаций отечественное оборудование занимает лидирующие позиции. Китай также производит оборудование отличного качества, которое с успехом импортируется в Европу и Америку. Антикражные системы, системы видеонаблюдения и контроля доступа с успехом конкурируют с местными аналогами по цене, но не уступают в качестве. На все системы наша компания дает год гарантии.

Третье, прежде чем начать установку оборудования, представитель компании-установщика обязан посетить объект и составить акт обследования объекта. Акт фиксирует необходимые параметры объекта: площадь, состояние инженерно-технической защищённости объекта (ограда, двери, окна и пр.), состояние технических средств охраны (видеонаблюдения, системы контроля и управления доступом, системы сигнализации и связи), проходимость объекта, объем материальных ценностей, находящихся на объекте, объем задач, возлагаемый на охрану, возможность организации взаимодействия с правоохранительными органами и подразделениями усиления и т.д.

На этом этапе важно определить все зоны и помещения, при проникновении в которые нарушители могут нанести объекту ущерб. Эти зоны, здания и помещения являются целевыми зонами нарушителей. Указанные зоны делятся по категориям ущерба. Примерами категорий ущерба являются: неприемлемый ущерб, когда нарушители могут похитить особо важные документы, информацию, оборудование; существенный ущерб, когда последствия хищения или диверсии парализуют работу объекта на определенное время; материальный ущерб (большой, средний, малый), когда последствиями будут материальные потери соответствующих масштабов. Для каждой категории зоны, здания, объекта определяют требуемую степень защиты или нормативные показатели уязвимости. Исходя из этих параметров индивидуально подбирается оборудование и схема размещения.

Что же тогда представляет собой современная система безопасности? В последнее время все большую популярность приобретают интегрированные комплексные системы, которые позволяют осуществить всеобщий контроль в здании, предотвратить чрезвычайные ситуации, либо, если таковые все же возникают, немедленно отреагировать. Такие системы - это, прежде всего, четыре основные составляющие: охрана периметра территории, охрана фасадов зданий, охрана помещений и пожарная сигнализация.

Датчики различных подсистем (охранной, пожарной и т.д.) подключаются к приемно-контрольному устройству. Именно они отвечают за постановку объекта на охрану и передачу сигнала тревоги в случае опасности. Для того чтобы пользователь мог быстро сориентироваться, получив сигнал, охраняемый объект разбивается на территориальные зоны, а также зоны по типу тревожного воздействия (например, пожароопасные зоны). Кроме того, приемно-контрольное устройство выполняет функцию подачи питающего напряжения к датчикам.

В любом случае система безопасности объекта должна строится по индивидуальной схеме, меняясь по сложности и комплектации в зависимости от характера объекта. Бережно относитесь к своей безопасности, безопасности ваших близких и вашего имущества. И пусть охранные системы помогают вам предотвращать проблемы и неприятности.

Владимиру Дубинкину 60!

Владивосток, Пушкинский театр (1 этаж). Тел: (423) 222-15-26
E-mail: bazar2000@mail.ru, www.bazar2000.ru

В этом году у профессора ВГМУ и ВГУЭС, действительного члена Тихоокеанской медицинской Академии, члена Профессорского клуба ЮНЕСКО Владимира Александровича Дубинкина - юбилей.

В наши бурные времена В.А. Дубинкин с его опытом в медицине, заслугами и прекрасными человеческими качествами признан и востребован.

Владимир Александрович - автор 6 изобретений, 12 рацпредложений, автор более 100 научных работ, трех монографий по колоректальной хирургии, в связи с чем и награжден бронзовой медалью ВДНХ СССР (1989 г.). В 1994 г. и 1997 г. он отмечен грамотами Законодательного Собрания Приморского края за вклад в развитие медицины во Владивостоке.

Будучи ныне профессором Кафедры международных отношений, социальной технологии, психологии и педагогики ВГУЭС, он является членом диссертационного Совета ВГМУ.

Особенно надо отметить его наставническую деятельность: за 20 лет научно-педагогической работы Владимир Александрович преподал тысячам студентов курс самых современных международных достижений в медицине, в частности, хирургии, делясь своим опытом и знаниями.

В.А. Дубинкин родился в 1951 г. во Владивостоке и, еще учась в средней школе №52, заочно обучался 3 года в мореходной школе. Морскую практику проходил на пароходе «Чукотка», известном тогда как Городская пионерская флотилия Владивостока. Позже, работая слесарем на заводе «Электросталь», он успешно поступил в ВГМИ в 1970 г. и, закончив его и пройдя интернатуру по хирургии, был зачислен судовым врачом на теплоход «Феликс Дзержинский». Более года находясь во фрахте, теплоход с экипажем работал в международной туристической фирме «СТС», курируемой королевой Великобритании. Фирма работала в водах Юго-Восточной Азии (Полинезия, Меланезия, остров Тонга). По возвращении на родину Владимир Александрович был принят в открывавшуюся больницу скорой медицинской помощи №2 детским хирургом.

Профессор Шапкина А.П. предложила ему заняться научной деятельностью, на что он охотно согласился. Успешная работа закончилась выдачей четырех авторских свидетельств, впоследствии - патента и демонстрацией, разработанных под руководством **А.П. Шапкиной,** внесением рацпредложений на ВДНХ СССР и получением бронзовой медали в 1987 г. в Москве. После этого успеха В.А. Дубинкин был приглашен к сотрудничеству директором ГНЦ лазерной медицины СССР, членом-корреспондентом РАМН, доктором медицинских наук, профессором, Лауреатом Государственной премии СССР, академиком МАИ **О.К. Скобелкиным.** И в 1992 г. Владимир Александрович успешно защитил докторскую диссертацию по применению высокоэнергетического лазера в хирургии и продолжил работу в ВГМИ.

Поверив в идеи перестройки, В.А. Дубинкин, как гражданин, активно участвует в организации первых всенародных выборов мэра г. Владивостока в 1993 г. Позже он занимает предложенный ему пост заместителя главы города по социальным вопросам (столь болезненных всегда в России!) и организации доступной, современной медицинской помощи населению.

Многие еще помнят его личные, ежедневные приемы граждан по проблемам здоровья, которые решались «по-чеховски»: с русской добротой и эффективностью... Владимир Александрович, находясь на приеме, выписывал рецепты, созванивался с врачами, с больницами, выискивал средства, чтобы оказать быструю помощь людям, пришедшим к нему с последней надеждой... Но дальнейшая политическая обстановка в г. Владивостоке не позволила осуществиться самым гуманным намерениям Владимира Александровича...

С 1994 г. Дубинкин служил в системе ФСБ в разных должностях - до зам. начальника ВМС УФСБ по Приморскому краю и, оставаясь преданным медицине, не прекращал преподавать в ВГМИ. За заслуги перед государством и проявленные инициативу и настойчивость он был награжден именным оружием.

Владимир Александрович счел нужным, учитывая актуальную тему борьбы с терроризмом, участвовать в 2002 г. в научно-практической конференции «Партнерство АТЭС» (США, Россия, Япония, Корея, Китай) на тему «Проблемы партнерства в борьбе с международным терроризмом и экстремизмом в Азиатско-Тихоокеанском регионе». На этой конференции он выступил с докладом «Психология заложников в террористическом акте».

Уйдя в отставку, Владимир Александрович полностью посвятил себя медицине в должности профессора госпитальной хирургии и, по приглашению министра здравоохранения Сингапура, посетил ряд клиник и был назначен консультантом госпиталя «Парк ВЭЙ».

С 2005 г. он занимает должность директора Владивостокского Филиала РВХСО РАМН, совмещая с работой во ВГУЭС, а в 2007 г. в должности начальника штаба принимал участие в первом на Дальнем Востоке Съезде хирургов, за что удостоен медали г. Владивостока.

В 2008 г. Владимир Александрович приглашен на XII международный Конгресс проктологов в Китае, где был избран членом Президиума международной Конференции по хирургии, а в 2010 г. также выступил с докладом по проблемам травматизма, а позже по конкурсу был избран на должность заведующего кафедрой «Мобилизационной подготовки и медицины катастроф», где и работает в настоящее время.

Юбилей Владимира Александровича Дубинкина дает право и возможность отметить его деятельность на благо общества и пожелать Человеку с русской душой новых успехов в медицине, новых признаний и наград!

Дубинкин Владимир Александрович, экс-вице-мэр г. Владивостока 1993-1994 гг. Лауреат премии г. Владивостока за вклад в области здравоохранения. Награжден медалью за вклад в развитие г. Владивостока. Член профессорского клуба ЮНЕСКО Россия-Владивосток.

Подполковник медицинской службы УФСБ РФ по Приморскому краю в отставке. Доктор медицинских наук, профессор кафедры всеобщей истории, политологии и социологии.

Профессор ВГМУ. Профессор Владивостокского филиала СО РАМН.

В настоящее время заведующий кафедрой «Мобилизационной подготовки и медицины катастроф», профессор кафедры «Муниципальное управление» во ВГУЭС.

СЛУЖУ ОТЕЧЕСТВУ!

«ВОЗВРАЩЕНИЕ»
Владивосток, Партизанский пр-т, 58, оф. 413. Тел/факс: (423) 245-40-70, 245-91-41
E-mail: bazar2000@mail.ru www.bazar2000.ru

КАППЕЛЬ ВЕРНУЛСЯ В МОСКВУ!

«Эмалевый крестик в петлице
Зеленой тужурки сукно…
Какие прекрасные лица,
И как это было давно…»

Г. Иванов

В 2006 г. в Москву из Харбина был доставлен, а 13.01.07 г. перезахоронен в некрополе Донского монастыря рядом с могилами **А.И. Деникина и И.А. Ильина прах генерал-лейтенанта В.О. Каппеля.** Так, через 87 лет после смерти, вернулся на Родину один из непримиримых врагов Советской власти, активный участник Белого движения в Поволжье, Урале, Сибири - соратник **адмирала А.В. Колчака.**

Многие годы советского режима имя В.О. Каппеля и других военачальников подвергалось клевете и откровенной лжи… Ныне приоткрыты архивы ФСБ. На основании этих документов в 2003 г. в серии «Белые воины» вышел очередной том материалов под названием «Каппель и каппелевцы». Документы вызывают интерес, уважение, гордость за тех, кто добровольно избрал путь борьбы с большевиками…

Владимир Оскарович Каппель родился в 1883 г. в г. Белев Тульской области, в семье потомственных военных, закончил Николаевское кавалерийское училище, был участником I Мировой войны, где получил награды: Орден Св. Владимира 4-й ст., Св. Анны 2-й и 4-й ст. и Св. Станислава 2-й ст. с мечами. Будучи убежденным монархистом, Каппель тяжело воспринял отречение царя, не принял Временное правительство и большевиков, заключивших предательский «мирный» договор с немцами и разогнавших Учредительное собрание.

И уже в Самаре он согласился возглавить добровольное движение, сказав: «Раз нет желающих, то временно, пока не найдутся старшие, разрешите повести части против большевиков». Его первыми успехами были взятие Самары, а также **захват его отрядами золотого запаса России** в Казани в августе 1918 г. Обеспокоенные вожди большевиков объявили награду в 50 тыс. руб. за голову Каппеля.

Осенью 1918 г. Каппель полностью поддержал провозглашение адмирала А.В. Колчака Верховным Правителем России и был до конца ему верен при взаимном уважении.

Генерал Каппель! Это имя вызывало уважение и у белых, и у красных. Крайне опасный, непредсказуемый враг большевиков, наносящий удары в самых неожиданных и чувствительных местах и всегда уходящий из-под ответных ударов - таким он остался в памяти тех, кто сражался против него. Интересно отметить, что Каппель, стремясь выиграть у врага войну, отпускал на свободу рядовых, пленных красноармейцев, считая, что гражданская война требует не только истребления противника, но и психологического воздействия. Отпущенные могли стать полезными свидетелями того, что «белые» борются не с народом, а с коммунистами.

Осенью 1919 г. Белая армия под натиском Красной армии начала отступление на Восток, в Сибирь. При этом части Каппеля постоянно ведут арьергардные, труднейшие бои с лучшими формированиями красных отрядов и партизанами. Большевики предложили Каппелю переговоры о его сдаче, но в ответ последовало: «С предателями Родины я не желаю разговаривать».

Отступая и спеша на выручку арестованному Колчаку, Каппель вместе с конем провалился под лед. После мучительной ампутации отмороженных ног В.О. Каппель скончался на ст. Утай в январе 1920 г. Большевики опередили его и, согласно личному распоряжению Ленина, спешно расстреляли Верховного Правителя А.В. Колчака 7 февраля 1920 г.

Разрозненные отряды Белой армии, обогнув с севера Иркутск, вышли к о. Байкал. На санях в общей колонне везли гроб с телом Каппеля. Начался последний и самый страшный отрезок одиссеи колчаковских войск: в полной безнадежности, измученные, обмерзшие, они преодолевали ледяные торосы, ища путь дальше. Лошади пали. Отчаяние вынудило принять решение затопить гроб с телом Каппеля в широкой трещине, обвязав его для груза ненужными винтовками.

И все же, боясь потерять символ своего единения, будучи верными памяти своего вождя, потянули гроб дальше. До Читы дошла только пятая часть армии.

Первоначально прах О.В. Каппеля был погребен в г. Чите, но осенью 1920 г. под напором красных партизан белые отступили в г. Харбин, куда и был перевезен гроб с последующим захоронением на погосте Иверской церкви. Позже, на последние средства однополчан Каппеля, на его могиле был установлен памятник, холмик из диких камней, с простой надписью: «Генерального штаба генерал-лейтенант О.В. Каппель».

В 1946 г. солдаты Советской армии, вошедшие в Китай, обнаружили эту могилу, окружили ее в молчании… и не тронули. А в 1955 г. по приказу из Москвы памятник взорвали.

Но времена меняются. Деяния таких личностей как **В.О. Каппель, А.В. Колчак, А.И. Деникин, Л.Г. Корнилов** стали поводом для создания организации по поиску в Харбине могилы Каппеля и возвращению его останков на русскую землю под руководством мецената А. Аликаева. Власти отнеслись к этой идее равнодушно. Три года пришлось обивать пороги, чтобы уладить формальности и получить разрешение. В декабре 2006 г. в Харбин прибыл **А. Алекаев,** протоиерей **Д. Смирнов,** режиссер 1-го телеканала **А. Кириенко** и эксперт-специалист, участвовавший в идентификации Царской Семьи - **С. Никитин.** Русских в Харбине практически не осталось, Иверская церковь и храмовая территория в запустении - казалось, никто не сможет помочь в поисках. К счастью, нашелся русский, родившийся в Харбине - **Н.Н. Заика,** ныне проживающий в Австралии, который и представил рукописный план старых эмигрантов с указанием места захоронения. Сомнения терзали всех. Но! На трехметровой глубине был обнаружен цинковый гроб, а в нем - гроб из кедра. При открытии его эксперт Никитин подтвердил (учитывая погоны, ордена, признаки ампутации и др.), что прах В.О. Каппеля найден!

Встал вопрос о перезахоронении на Родине. Читинские коммунисты сразу же пригрозили беспорядками и протестами, если Каппель будет похоронен в Чите. Участники экспедиции обратились за помощью к Патриарху **Алексию II,** который со слезами на глазах благословил похороны генерала Каппеля в Москве. Поезд с останками имел право всего на 4 остановки в пути. О движении поезда знали только по слухам, но по свидетельству сопровождающих, к поезду шли русские люди поклониться и почтить память белого генерала, возвращающегося на Родину. К насыпи проходящего поезда несли цветы, стояли с хоругвями, со знаменами и молились…

В Донском монастыре в искренней молитве все благодарили Бога за то, что еще один верный сын России обрел покой в русской земле. После панихиды вдруг к гробу подошел мужчина, представившийся внуком генерала Каппеля - **Б.К. Стрельман,** чрезвычайно похожий на деда. От него теперь известно, что жена генерала, Ольга Сергеевна, была репрессирована и по приказу Ф. Дзержинского сменила себе и детям фамилию - по своему отцу Стрельман. В 1946 г. дети видели полученную тайком фотографию памятника отца в Харбине, которую при них и сожгли.

Ныне на могиле О.В. Каппеля в Москве установлена копия харбинского памятника, поставленного его соратниками, которым он перед смертью сказал: **«Я любил Россию, я любил вас… и своей смертью доказал это…»**

Г. Симонова, историк

Владивостокско-Приморская епархия Русской Православной Церкви
Владивосток, ул. Пологая, 65
www.vladivostok.eparhia.ru E-mail: vladivostok@eparhia.ru

ТРАДИЦИОННЫЙ ВЛАДИВОСТОК УТРАТИЛ СЕБЯ

*Почетный гражданин Владивостока и краевед **Нелли Мизь** рассказывает в интервью об облике краевого центра, который утерян навсегда, и об исторической обоснованности расположения кафедрального собора на Корабельной набережной.*

- Нелли Григорьевна, что можно сказать о краеведении здесь и сейчас?

- Я думаю, что каждый человек в душе - краевед. У всех есть это чувство, только у кого-то оно обостренное, и такой человек свою жизнь строит в соответствии с ним, а у других - не очень. Я преподаю в ТГЭУ краеведение студентам, изучающим туристическое дело. Поэтому вижу, что с каждым годом приходит молодежь, которая свой край знает все хуже и хуже. Например, проводим занятия по топонимике (происхождению названий улиц) на третьем курсе. Вдруг одна девушка поднимает руку и спрашивает: «А кто такой Александр Матросов?» - я была потрясена! Спрашиваю: «Кто ни разу не слышал эти имя и фамилию?». Подняли руки все…

А студент четвертого курса в реферате о 71-м микрорайоне написал: «71-й микрорайон называется так потому, что там 71 большой дом. И этот район строился к 71-й годовщине японского императора Хирохито, у которого там была резиденция. А поскольку любимым цветом Хирохито был зеленый, то эту часть города назвали Зеленый угол». Я глазам своим не поверила.

Говорю: ты анекдот мне рассказываешь? Нет, дескать, это в Интернете написано. Хотя, конечно, есть молодые, у кого глаза горят при работе с исторической информацией.

- Вы входите в Попечительский совет по строительству Кафедрального собора во Владивостоке. Зачем он нужен городу, когда есть недавно отстроенный Покровский храм?

- На моей памяти разговор о необходимости строительства здесь Кафедрального собора идет уже лет 15. До революции во Владивостоке было, по нашим подсчетам, не менее 50 православных церквей, которые имели специфику назначения: церковь-школа, церковь-памятник, домовая церковь. Храмы были, например, в Восточном институте, в двух женских гимназиях, в коммерческом училище, на каждом форту, в каждом полку. Они функционировали везде, но и этого не хватало. Построенный в 1889 году на углу улиц Пушкинской и Светланской Кафедральный собор с ростом города тоже стал недостаточно вместительным, хотя

население города тогда не превышало 200 тыс. человек. Сто лет назад возникла необходимость в сооружении нового собора. Для него был выделен участок земли - его так и назвали - Соборная площадь (в настоящее время это сквер К. Суханова). На этом месте предполагалось построить храм на 3 тысячи молящихся; он должен был отразить память о погибших героях Русско-японской войны. Средства на его строительство собирались по всей России. Комитет по строительству возглавляла императрица Александра Федоровна. Но начавшаяся Первая мировая война не позволила его построить.

- Есть мнение, что место для него выбрано неудачное - на центральной площади.

- Сначала я и сама не очень одобряла это место. Но сейчас это место представляется вполне подходящим. Во-первых, проект собора, а он уже утвержден, предполагает положение его вровень с площадью. Таким образом, собор будет в центре города с удобным подходом и подъездом со всех сторон. Во-вторых, возвышенных участков, свободных от застройки, где мог бы разместиться собор, в городе уже нет. Так, предполагаемый ранее участок в районе фуникулера, как известно, сейчас занят предмостовой транспортной развязкой.

Многие протестуют против размещения собора на Корабельной набережной, потому что он закрывает панораму бухты Золотой Рог, если смотреть с определенных точек. Этому аргументу можно противопоставить факт: строящаяся гостиница на месте вокзала прибрежных морских сообщений, торговое многоэтажное здание в районе стадиона «Авангард» и другие новостройки уже загородили панораму.

И, наконец, историческая обоснованность расположения собора на Корабельной набережной. На этом месте 150 лет назад высадились основатели поста Владивосток. И недалеко от него, на самом берегу бухты Золотой Рог, в 1862 году была освящена первая православная церковь Успения Пресвятой Богородицы.

- Как Вы думаете, в связи с «точечными стройками», строительством объектов саммита АТЭС исторический облик Владивостока утрачен навсегда?

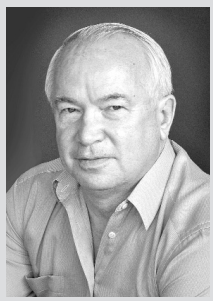
- У Владивостока, по сути, уже есть новый облик. Я не могу судить, хороший или плохой. Те, кто будет жить после нас, оценят. Но то, что традиционный Владивосток, загадочный и романтический, утратил себя, - это абсолютно точно. А ведь тут столько истории! Можно пройти по улицам, останавливаясь у каждого дома, и говорить, говорить о том, что здесь было. Но заповедных уголков города становится все меньше и меньше. Владивосток продолжает терять свою самобытность - в планировочной структуре, в характерной для него манере комбинированных домов - кирпично-каменных, кирпично-деревянных.

Туристы не просят показать какой-нибудь микрорайон «Снеговая падь». Они жаждут посмотреть старый Владивосток.

DAZEL Группа компаний «ДАЗЭЛ»
690001, Владивосток, ул. Дальзаводская, 4 www.dazel.ru
Тел: (423) 246-48-46 E-mail: corporate@dazel.ru

Группа компаний «Дазэл». Дата основания 25.12.1991 г.
Виды деятельности:

- поставка и продажа товаров производственно-технического назначения;
- сервисный центр (ремонт сварочного оборудования);
- аренда коммерческой недвижимости (склады, офисы, торговые площади);
- центр обучения и аттестации сварщиков (ЦОАС);
- опытно-экспериментальный производственный участок (сварочные и токарные работы);
- база отдыха «Ханкай», детский лагерь «Старт»



Юрий Константинович Тюлькин, *директор Группы компаний «ДАЗЭЛ»*

ПЛАМЕНЕМ СЕРДЦА

В прошлом номере нашего журнала героем рубрики «Без галстука» был ***Ю.К. Тюлькин,*** *директор Группы компаний «ДАЗЭЛ», рассказавший о том, с чего начиналась деятельность компании* ***«ДАльЗаводские ЭЛектроды».*** *Как и многие его коллеги, он на себе испытал все прелести переходного периода создания нового экономического строя в современной России. В то время как другие директора в условиях тотального сворачивания прежних производств стремились избавиться от непрофильных активов, Юрий Константинович в своем холдинге сохранил такую уникальную и важную для будущих проектов структуру, как* ***Центр обучения и аттестации сварщиков (ЦОАС).*** *Актуальность и востребованность этого направления очевидна (достаточно взглянуть на объем сварочных работ при строительстве объектов саммита АТЭС).*

С чего начиналось сварное дело? Кто стоял у истоков? Где впервые в России были построены цельносварные суда? *На эти вопросы мы попросили ответить Геннадия Петровича Турмова, много лет возглавлявшего ДВПИ (из стен которого вышло немало специалистов этого профиля) и собравшего немало уникальных материалов о Викторе Вологдине - основателе сварного дела на Дальнем Востоке.*

Интерес к фигуре Виктора Вологдина появился у меня еще в студенческие годы, когда я работал судосборщиком на Дальзаводе, и каждый раз, проходя мимо заводоуправления, читал на мемориальной доске, что здесь работал Виктор Вологдин, и что здесь было построено первое в Советском Союзе цельносварное судно.

На старших курсах сварку нам читал доцент Михаил Степанович Куликов, один из учеников Виктора Петровича, который о Вологдине рассказывал очень скупо. Доцент Куликов был известен среди студентов под кличкой Бенардос. Лекции его мы слушали в обветшавшем здании бывшего доходного дома (Кто знал, что через сорок лет мне придется восстанавливать и реконструировать это здание - памятник архитектуры старого Владивостока!).

В середине девяностых на Ученом Совете вуза мы утвердили стипендию имени профессора Вологдина и премию его же имени, стали проводить научно-технические конференции под названием **«Вологдинские чтения».**

Кстати, лауреатами премии Виктора Вологдина стали не только студенты и сотрудники ДВГТУ, но и других вузов, в том числе и зарубежных...

Позднее появились мемориальные доски на здании нашего вуза и на одном из зданий Дальзавода, расположенном в безымянном переулке, переименованном в «Проезд имени Вологдина».

Немного истории.

В начале 20-х годов прошлого века **Виктор Петрович Вологдин** был ректором двух дальневосточных вузов: Владивостокского политехнического института и Государственного дальневосточного университета. Он был человеком с очень непростой судьбой и оказался во Владивостоке тоже в непростое время - в 1918 г. Омским Верховным правителем А.В. Колчаком Виктор Вологдин был назначен техническим директором самого крупного на Дальнем Востоке предприятия - Дальзавода, занимавшегося судоремонтом.

Об этом мне рассказывал ветеран нашего вуза Иван Васильевич Горбачев, один из учеников Вологдина. Он сообщил также, что Вологдину в свое время было присвоено звание капитана второго ранга. Тогда я ему не поверил, так как никаких документов по этому поводу не нашлось.

А время, когда Вологдин прибыл во Владивосток, было очень неспокойное, одним словом - лихолетье. Во Владивостоке одно за одним менялись правительства, происходили мятежи и перевороты, по городу и людским судьбам огромным многотонным катком прокатилась интервенция войск стран Антанты и Японии, финишировал белочехословацкий мятеж, начавшийся где-то в Поволжье, да и вообще, как известно, Гражданская война закончилась в Приморье только в 1922 г.

Во Владивостоке в годы Гражданской войны интеллигенции несладко жилось. Сюда вместе с отступающими белогвардейскими войсками по Великой Сибирской магистрали - КВЖД (Китайско-Восточной железной дороге) устремились, спасаясь от революции, инженеры и профессоры, писатели и артисты, поэты и журналисты. Для многих из них этот путь был в одну сторону и в прямом, и в переносном смысле (на большинстве участков КВЖД была одноколейной).

Большой интерес представляют сведения о Викторе Вологдине, найденные мною в государственном архиве Военно-морского флота. В документе, датированном 20 июня 1919 г. и подписанном лично адмиралом А.В. Колчаком, объявляется приказ о переименовании «инженер-механика старшего лейтенанта с производством в инженер-механика капитана второго ранга» коллежского асессора Виктора Вологдина со старшинством с 24 декабря 1917 года. (Вот и подтвердились слухи о том, что Виктор Петрович Вологдин был капитаном второго ранга!)

Также были найдены: список офицерских чинов Морского ведомства, представляемых к награждению орденами, и приказ Верховного правительства от 1 августа 1919 г. Верховный правитель повелел «за мужество и храбрость, оказанную в борьбе с большевиками, наградить орденом Св. Владимира 4 степени с мечами и бантом капитана 2 ранга Вологдина Виктора...» Ранее, как указано в «Списке...», Виктор Петрович был награжден орденом Св. Станислава 3 степени.

Как сохранила судьба Виктора Петровича Вологдина в тридцатые годы, в то трагическое время? Если бы эти документы попали в руки следователей ГПУ-НКВД, то одного заступничества К. Ворошилова, как пишет об этом В. Шевченко в своей книге «Сварщик Виктор Вологдин», было бы явно недостаточно. Судьба спасала одних, но не пощадила других. Жестокое было время...

Я нередко задаю себе вопрос: а было ли другое время в моем отечестве, было ли оно когда-нибудь милосердным?

Перелистывая архивные документы, погружаясь в «дела давно минувших дней», я думаю о том, что **все великие дела в России люди совершали пламенем сердца.**

Центр Обучения и Аттестации Сварщиков (ЦОАС)

690001, Владивосток, ул. Дальзаводская, 4 www.dazel.ru

Тел: (423) 246-48-46 E-mail: corporate@dazel.ru

Буксирные катера типа «Ж», «ЖС» и «ЖСЛ»

Особое место в истории советского судостроения принадлежит малым морским буксирам (буксирным катерам) типа «Ж», серийная постройка которых началась на Дальзаводе во Владивостоке с 1926 г. Эти буксиры водоизмещением всего 30 т предназначались для буксировки промысловых вспомогательных судов и плавсредств водоизмещением до 200 т с удалением от порта - убежища не более чем на 20 миль.

Еще летом в 1921 г. на Дальзаводе на базе сварочной мастерской, основанной по инициативе профессора В.П. Вологдина, был создан небольшой сварочной цех. Здесь были изготовлены первые сварные котлы и резервуары.

В 1925 г. В.П. Вологдиным создается на Дальзаводе первая лаборатория электродуговой и газовой сварки. В январе следующего года комиссия ВСНХ ознакомилась с постановкой сварочных работ на заводе и признала желательным провести опыт постройки полностью сварного судна.

Прототипом его стал серийный буксир типа «Ж». Проектирование вели инженеры Р.А. Гребенщиков, Н.Я. Славянский, Т.Т. Голицин под общин наблюдением В.П. Вологдина. В постройке катера принимал участие первый выпускник ДВПИ по специальности «Элекстросварка» Г.В. Шевченко.

Кстати, в музее ДВГТУ хранится документ, согласно которому признается, что **первых в СССР инженеров-электросварщиков начали готовить именно во Владивостоке, в ДВПИ им. В.В. Куйбышева.**

Первое в СССР полностью сварное судно - буксирный катер «ЖС» - было заложено весной 1930 г. и сдано в эксплуатацию в следующем году. По архитектуре «ЖС-1» принадлежал к типу однопалубных судов (длина 17,4 м, ширина 3,8 м, осадка 1,93 м) с небольшой рубкой, удлиненным баком и капом над машинным отделением. Дизельный двигатель мощностью 150 л.с. обеспечивал скорость хода без груза около 8 узлов, тяга на гаке составляла около 1 т.

Технология постройки первого сварного катера предусматривала применение линейно-контактных соединений элементов набора взамен плоскостно-контактных, характерных для клепаных конструкций. В то же время пазы наружной обшивки выполнялись внакрой (для облегчения заготовки и сварки), стыки листов обшивки располагались на полках соответствующих шпангоутов, повернутых планкой к обшивке. **Применение сварки обеспечило экономию массы корпуса около 19,6%, а трудоемкость постройки сварного корпуса по сравнению с клепаным снизилась на 31,4%.**

Испытание «ЖС-1» показали достаточную прочность соединений набора и обшивки, и в конце 1931 г. Дальзавод начал постройку сразу десяти однотипных сварных катеров (длина - 15,3; ширина - 3,62; осадка - 1,15 м). На одном из них, получившем обозначение «ЖСЛ», применили упрощенную форму корпуса - с прямолинейными шпангоутами, имевшими по два «слома» на каждом борту. Благодаря этому нововведению удалось значительно упростить процесс изготовления листов обшивки - все они имели цилиндрическую или веерообразную форму. Мореходные качества буксира «ЖСЛ» оказались не хуже, чем у «ЖС». Серийное строительство буксирных катеров этих типов продолжалось и после Великой Отечественной войны. Многие из них имели собственные имена (например, «Коршун») и эксплуатировались не только в морских портах, но и на реках. Общее количество построенных буксирных катеров типов «Ж», «ЖС» и «ЖСЛ» составило около 200 единиц.

Буксирные катера типа «Ж» эксплуатируются и в настоящее время. Созданы они по проектам, которые периодически модернизируются с учетом развития техники. Эти катера сыграли значительную роль в развитии народного хозяйства Дальнего Востока: использовались как разъездные, портовые, пожарные и лоцманские суда. В годы Великой Отечественной войны часть буксирных катеров была вооружена и переоборудована в посыльные суда, суда охраны рейдов и тральщики.

Известен, например, случай, подтверждающий высокие мореходные качества этих судов. Экипаж катера Ж-257 совершил беспримерный 82-дневный дрейф по просторам бурного в зимнее время Тихого океана. Ураган угнал судно с острова Парамушир в конце ноября 1953 г., и только в конце февраля 1954 г. его обнаружили у восточных берегов Камчатки. Все шестеро моряков были живы.

Недалеко от одной из проходных Дальзавода установлен **памятник буксиру типа «Ж», часть фрагментов которого представляют детали первого цельносварного катера,** а на здании управления Дальзавода в свое время была установлена мемориальная бронзовая доска с текстом: «В 1930 г. здесь построено первое в Советском Союзе цельносварное судно. Строительство велось под руководством и при непосредственном участии профессора Виктора Петровича Вологдина». К сожалению, до настоящего времени доска не сохранилась.

СОЗДАДИМ МУЗЕЙ СВАРКИ ВО ВЛАДИВОСТОКЕ

Архитектурная концепция застройки территории на северном берегу бухты Золотой Рог (на месте нынешнего расположения СРЗ №178 и ОАО «ХК Дальзавод») включает в себя создание культурно-выставочного комплекса музея Военно-Морского флота. Наряду с музеем ВМФ, упомянут также и музей Истории техники.

Уважаемые бизнесмены!

В рамках создания Музея техники **предлагаем создать Музей сварки,** одним из экспонатов которого должен стать мемориал «Первого цельносварного судна», который пока еще сохранен в удовлетворительном состоянии на территории Дальзавода, в районе проходной на площади Луговая.

Одним из возможных мест размещения данного музея могли бы стать помещения Центрального склада Дальзавода - архитектурно-исторического памятника, там, где в 1936 году, опять же впервые в стране, было налажено промышленное производство покрытых электродов для электродуговой сварки. В настоящее время в данных помещениях располагается школа сварщиков и сварочная лаборатория.

Таким образом, мог бы быть создан действующий историко-технический комплекс, охватывающий весь период развития сварки на Дальнем Востоке, от зарождения до её современного состояния. Расположение его там, откуда все начиналось, символично. А то обстоятельство, что данная территория становится деловым центром города, могло бы помочь нашим потенциальным деловым партнерам убедиться в том, что у наших нынешних возможностей давние, глубокие и надежные корни.

ПРИСОЕДИНЯЙТЕСЬ!
ВАШИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ?

Телефон:
246-48-46
электронная почта:
corporate@dazel.ru

ЭКОПРОДУКТ

Т/ф: (423) 245-40-70, 271-14-90
E-mail: amutaev@rambler.ru
bazar2000@mail.ru

Мы можем производить несколько десятков тысяч гектарных доз биопрепарата в сутки на 30-40 (!) кв. метрах площади при минимальных энергозатратах. Кроме того, сам процесс производства является непрерывным, что гарантирует практически 100% стерильность готового продукта.

Технология восстановления плодородия почв

Стр. 4-5

Азотобактер (лат. Azotobacter) - род бактерий, живущих в почве и способных в результате процесса азотфиксации переводить газообразный азот в растворимую форму, доступную для усваивания растениями.

ЗАО «СпецМонтажСервис»

Владивосток, ул. Калинина, 25, офис 2-4

Стр. 26

ТЕХНИЧЕСКИЕ СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

системы видеонаблюдения любой сложности;

системы учета рабочего времени и учета контроля управления доступом;

охранные и пожарные сигнализации;

антикражные системы.

225-42-45
отдел продаж, ул. Коммунаров, 21

264-54-11
www.specdv.ru

АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ

690048, Владивосток, пр-т 100 лет Владивостоку, 30
E-mail: ooo_ask@bk.ru

Тел: 236-16-70, 236-19-09, 236-27-25

Компания осуществляет функции генерального подрядчика, заказчика-застройщика, выполняет комплекс работ «под ключ»:

генеральный план; архитектурно-строительное и технологическое проектирование; разработка и выпуск проектной документации; строительство (любого типа, до 25 этажей) и ремонт зданий и сооружений; дизайн фасадов и интерьеров; геодезические, каменные и земляные работы; строительно-монтажные, сантехнические, электро-монтажные, отделочные, пуско-наладочные работы; ландшафтный дизайн; кровельные работы; обследование технического состояния зданий и сооружений; выполнение экологического обоснования проектных решений; предоставление транспортных услуг.

стандарт ИСО серии 9000